CAPITAL INITIATION

25/10 - 01/11/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir le Private Equity de l'intérieur

THRIVE CAPITAL

andera PARTNERS

PROVIDENCE EQUITY PARTNERS

Thrive Holdings (Thrive Capital) rachète ADT pour 15,3 Mds$



Thrive Holdings, holding d'investissement créée par **Thrive Capital**, a signé le **29 octobre 2026** un accord définitif pour acquérir **ADT**, spécialiste américain de la télésurveillance résidentielle coté au NYSE. L'opération, entièrement en numéraire, valorise ADT à **15,3 Mds$** dette incluse (7,6 Mds$ pour les fonds propres), soit **10 $ par action** et **une prime de 45,6 %** sur le cours non affecté du 27 octobre. La finalisation, attendue au **premier trimestre 2027**, entraînera son retrait de la cote.

Données Clés

Éléments de valorisation	~5,7x l'EBITDA ajusté 2025 et ~42x le RMR (revenu mensuel récurrent)
Caractéristiques de l'acheteur	Thrive Capital (> 60 Mds$ d'AUM) ; créée en 2025, Thrive Holdings a levé plus de 3 Mds$ et détient plus de 75 entreprises
Financement	fonds propres de Thrive Holdings ; dette et actions de préférence apportées par Apollo, montants non publiés
Valeurs opérationnelles cible	CA 2025 de 5,1 Mds$ (+5 %) ; RMR de 360 M$ mi-2026 (–1 % sur un an)
Clients & présence	~6,1 millions d'abonnés, tous aux États-Unis

Pourquoi c'est structurant ?

- **Un terrain de déploiement à grande échelle pour l'IA de Thrive Holdings** : la holding, dont OpenAI est actionnaire et partenaire technologique, rachète des entreprises de services établies pour y intégrer l'IA, et étend ce modèle à la sécurité résidentielle.
- **Un capital permanent pour investir sans horizon de sortie** : Thrive Holdings dispose de capitaux qu'elle n'est pas tenue de restituer à ses investisseurs à une date fixe. Elle peut ainsi conserver ADT durablement et financer sur plusieurs années les investissements d'ADT dans ses produits et ses technologies, dont le déploiement de sa plateforme de maison connectée ADT+.
- **Un actif déjà engagé dans sa transformation technologique** : ADT a racheté en février 2026 Origin AI, qui détecte une présence humaine par les ondes Wi-Fi, sans caméra. Le groupe confie déjà à des agents d'IA une partie de ses échanges avec les clients, par écrit comme au téléphone. Thrive Holdings prolonge ainsi des chantiers lancés par la direction d'ADT.

Acteurs

Cible : ADT

Plateforme : //

Fonds sponsor : THRIVE CAPITAL

Source : ADT, Bloomberg, OpenAI, SEC, SecurityInfoWatch, Thrive Holdings

Date d'annonce : 29/10/2026

CAPITAL INITIATION

Andera Partners entre au capital de TYLS Conseil



Andera Partners acquiert une participation minoritaire dans **TYLS Conseil**, groupe pluridisciplinaire d'expertise comptable et de conseil, via l'un de ses fonds **Acto**. L'opération doit accélérer le développement régional du réseau et financer le plan stratégique TYLS 2030, qui vise 300 M€ de chiffre d'affaires à cinq ans. Les associés experts-comptables et les directeurs généraux conservent la majorité du capital.

Données Clés

Éléments de valorisation	12,4x l'EBITDA, Andera minoritaire, associés experts-comptables majoritaires
Caractéristiques de l'acheteur	véhicule : un fonds Acto d'Andera Partners, stratégie : accélérer le développement régional du réseau et accompagner le plan TYLS 2030
Valeurs opérationnelles cible	CA 2025 : 57 M€, CA 2026 attendu : environ 130 M€, objectif TYLS 2030 : 300 M€ de CA à cinq ans
Implantations	90 cabinets en France, 80 associés, plus de 1 100 salariés
Métiers	expertise comptable, juridique, ressources humaines, finance, gestion de patrimoine

Pourquoi c'est structurant ?

Une croissance portée par les acquisitions : le chiffre d'affaires doit plus que doubler, de 57 M€ en 2025 à environ 130 M€ en 2026, porté notamment par la croissance externe. L'arrivée d'Andera donne les moyens de poursuivre ce rythme.

Un plan TYLS 2030 très ambitieux : l'objectif de 300 M€ de chiffre d'affaires à cinq ans représente plus du double du niveau attendu en 2026. Il s'appuie sur un maillage de 90 cabinets, que le groupe veut densifier en régions.

Les experts-comptables gardent le contrôle : Andera reste minoritaire et les associés conservent la majorité du capital. La valorisation de 12,4x l'EBITDA confirme l'appétit des fonds pour les plateformes de consolidation de l'expertise comptable.

Acteurs

Cible : TYLS CONSEIL

Acheteur : andera PARTNERS

Source : Andera Partners, La Profession Comptable

Date d'annonce : 29/10/2026

CAPITAL INITIATION

Providence s'offre Fitness Park pour environ 600 M€



Providence Equity Partners a signé un accord pour acquérir le groupe **Fitness Park**, réseau de salles de sport fondé en 2009, auprès de son fondateur Philippe Herbette, de **Future French Champions**, **Momentum Invest** et **MCapital Partners**. L'opération valorise le groupe à environ 600 M€ et s'accompagne d'un refinancement de sa dette. L'équipe de direction reste en place.

Données Clés

Éléments de valorisation	valorisation d'environ 600 M€, soit 9 à 10x l'Ebitda (60 à 65 M€) et près de 3x le CA consolidé 2025 (> 200 M€)
Caractéristiques de l'acheteur	investisseur : Providence Equity Partners, stratégie : poursuivre le développement du réseau en France et à l'international
Valeurs opérationnelles cible	CA 2025 (réseau) : 461 M€ , environ 467 clubs et 1,7 million de membres, environ 2 400 salariés
Modèle	salles de fitness et de musculation, en propre et en franchise
Implantations	France (marché principal), Espagne, Portugal, Maroc, Italie, surtout en franchise, ouvertures prévues en Belgique

Pourquoi c'est structurant ?

Un leader du fitness valorisé plus de 600 M€ : avec plus de 467 clubs, 1,7 million de membres et 461 M€ de chiffre d'affaires en 2025, Fitness Park s'est imposé en dix-sept ans comme un acteur de premier plan du fitness en France.

Un pari sur le potentiel du fitness international : Providence veut accélérer le développement du réseau en France et à l'étranger, en s'appuyant sur une présence déjà établie en Espagne, au Portugal, au Maroc et en Italie, et sur de prochaines ouvertures en Belgique.

Continuité managériale et nouvelle structure financière : l'équipe dirigeante reste en place pour la prochaine phase, tandis que la dette est refinancée auprès de quatre prêteurs, en remplacement du financement apporté par Carlyle.

Acteurs

Cible : FITNESS PARK

Acheteur : PROVIDENCE EQUITY PARTNERS

Source : Providence Equity Partners, Dealroom.com, Cfnews

Date d'annonce : 28/10/2026

CAPITAL INITIATION

CAPITAL INITIATION

Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident

+240
Alumni
Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+120
Événements
Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50
Écoles
Un réseau d'entraide, de partage et d'information

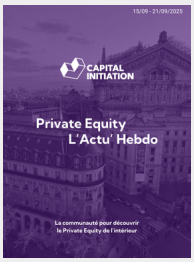
+10
Conférences
Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS





PUBLICATIONS









ÉVÉNEMENTS



