

Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

 **Forgepoint****NORLINE AG** **CERVINVEST**
CAPITAL **CLEARLAKE**

Clearlake Capital prend le contrôle total de Chelsea FC



Chelsea FC ouvre une nouvelle phase de son actionnariat avec la prise de contrôle totale du club par **Clearlake Capital**. Déjà présent au capital depuis 2022, à la suite du rachat du club à **Roman Abramovich**, l'investisseur américain acquiert les participations détenues par **Todd Boehly** et **Mark Walter**, mettant fin à une gouvernance partagée. **Boehly** quitte à cette occasion son rôle de **Chairman**, tandis que **Clearlake** entend poursuivre son projet de développement du club, notamment autour des infrastructures, de la formation et de la performance sportive.

Données Clés

Valorisation de Chelsea	~ 5 Mds£, dette incluse (~ 1,4 Mds£ à fin juin 2025)
Montant versé aux vendeurs	~ 950 M£ (Participation cédée d'environ 25 %)
Financement de l'opération	capital propre de Clearlake et investissements directs de ses cofondateurs
Audience mondiale	plus de 500 millions de fans dans plus de 180 pays
Résultat avant impôt 2024/25	perte de 262,4 M£

Pourquoi c'est structurant ?

-  **Une simplification majeure de l'actionnariat** : Clearlake passe d'une position de contrôle partagée à un contrôle total de Chelsea, mettant fin à une gouvernance commune avec Boehly et Walter. Le club disposera ainsi d'une structure actionnariale plus centralisée pour sa prochaine phase de développement.
-  **Une opération financée sans nouvel endettement** : Clearlake finance les 950 M£ de rachat avec ses propres ressources et des investissements directs de ses cofondateurs, sans contracter de nouvelle dette. Le financement préserve ainsi la structure de dette existante du club.
-  **Un nouveau cycle d'investissement dans les infrastructures** : le changement de contrôle intervient alors que Chelsea doit poursuivre ses réflexions sur Stamford Bridge et ses infrastructures sportives. Clearlake indique vouloir continuer à investir dans les infrastructures, la formation et les équipes masculines et féminines.

Acteurs

Vendeurs :

Todd Boehly et Mark Walter

Cible :



Acheteur :



CLEARLAKE

Norline acquiert Engitec avec le support du fond d'investissement Argos



Norline réalise sa 4^e transaction depuis l'entrée du fond **Argos** en 2023 en faisant l'acquisition de **Engitec AG**. Fondée et dirigée par Kilian Friedli et Severin Bäuerle, l'entreprise basée en Suisse s'est spécialisée dans les domaines des énergies renouvelables notamment avec les systèmes photovoltaïques. Cette acquisition s'inscrit dans la poursuite de la stratégie de croissance de **Norline**, fondée sur une approche de buy-and-build. L'ambition est de devenir un acteur de référence des services et technologies dédiés à la transition vers des bâtiments plus durables.

Données Clés

Actifs sous gestion Argos	2,3 Mds€ exposés à l'Europe
Tickets d'investissement de Argos	15M€-100M€ (mid-market)
Chiffre d'affaires Norline	70 MCHF
Secteur Norline	chauffage, ventilation, climatisation et plomberie
Engitec en 2025	26 employés, 100 projets réalisés et 1.5MW de capacité solaire installée

Pourquoi c'est structurant ?



Expansion de l'offre de technologies de bâtiments durable : l'acquisition d'Engitec permet à Norline d'élargir son portefeuille de solutions en proposant une offre plus intégrée autour de la transition énergétique du parc immobilier.



Accélération du développement d'Engitec : son intégration au sein de Norline permet à Engitec de bénéficier de ressources financières, commerciales et opérationnelles supplémentaires pour soutenir sa croissance tout en gardant son indépendance entrepreneuriale.



Poursuite de la stratégie de buy-and-build : cette acquisition s'inscrit dans la stratégie de consolidation menée par Norline avec le soutien d'Argos, visant à agréger des expertises complémentaires autour des technologies du bâtiment pour pouvoir devenir leader du secteur en Suisse.

Acteurs

Cible :



Acheteur :

NORLINE AG

Cervinvest Capital entre au capital de Yole Group



Cervinvest Capital annonce la prise de participation minoritaire de **Cervinvest Scale** au capital de **Yole Group**, aux côtés de son fondateur Jean-Christophe Eloy, de son Directeur Général Eric Tholin et de plusieurs membres du management. Fondé en 1998 à Lyon, **Yole Group** s'est imposé comme une référence mondiale de l'intelligence stratégique appliquée aux marchés des semi-conducteurs, de la photonique et de l'électronique, en combinant analyse de marché, conseil stratégique, données technologiques et reverse engineering.

Données Clés

Premier investissement de Scale	Yole Group
Objectif du fonds Cervinvest Scale	500 M€ (lancement de la levée en septembre 2026)
Tickets d'investissement Scale	15 à 60 M€
Effectif Yole Group	plus de 150 collaborateurs dans le monde
Clients de référence	Nvidia, Apple, Samsung, ASML et STMicroelectronics

Pourquoi c'est structurant ?

-  **Le lancement concret de la stratégie Lower Mid-Cap de Cervinvest** : Yole Group constitue le premier investissement de Cervinvest Scale, le nouveau fonds de Cervinvest dédié aux lower-midcaps. Le deal illustre ainsi sa stratégie consistant à prendre des participations majoritaires ou minoritaires dans des entreprises positionnées sur des mégatendances.
-  **Accélérer la transformation digitale d'un modèle fondé sur l'expertise** : Yole prévoit de poursuivre ses investissements dans la donnée, les plateformes digitales et de nouvelles capacités d'analyse. L'objectif est de rendre son expertise directement accessible à ses clients et d'approfondir les services proposés.
-  **Passer d'un leader de niche à une plateforme mondiale plus large** : le partenariat doit soutenir le renforcement des marchés historiques de Yole, mais aussi une croissance externe ciblée pour compléter ses expertises et sa couverture géographique. Une logique qui peut permettre au groupe d'élargir progressivement son périmètre au-delà de son cœur historique des semi-conducteurs.

Acteurs

Cible :



Acheteur :



Hackuity lève 19 M\$ en série B menée par Forgepoint Capital International



Hackuity, éditeur français, boucle une série B de 19 M\$, menée par **Forgepoint Capital International**. Les investisseurs historiques **Bright Pixel**, **Bpifrance** et **Seventure Partners** réinvestissent. Le tour porte le total levé depuis la création en 2018 par Patrick Ragaru et Pierre Polette, anciens cadres dirigeants d'Orange Cyberdefense, à 38 M\$. Les fonds financeront l'innovation produit, les capacités d'IA et le déploiement commercial en Europe et en Asie.

Données Clés

Montant levé	19 M\$, environ 16 M€ (série B)
Lead investor	Forgepoint Capital International
Investisseurs historiques	Bright Pixel, Bpifrance, Seventure Partners
Marché & clients	Plus de 6 000 utilisateurs, 2 millions d'actifs protégés et 1 milliard de findings issus de plus de 130 outils ; clients ENGIE, BPCE et Orange Cyberdefense (canal MSSP)

Pourquoi c'est structurant ?

-  **Un investisseur cyber pure player entre au capital** : Forgepoint gère plus d'un milliard de dollars et suit une quarantaine de participations, dont Qualys, CybelAngel et BlueVoyant. Pour une PME lyonnaise, l'apport tient moins au chèque qu'à l'accès au réseau de RSSI et aux relais commerciaux outre-Atlantique.
-  **Un marché porteur mais disputé** : estimé à près de 19 Md\$ cette année, le marché de la sécurité et de la gestion des vulnérabilités devrait frôler les 33 Md\$ d'ici 2034. Une dynamique robuste qui s'accompagne d'une concentration accrue.
-  **Souveraineté contre capital étranger** : la prise de participation d'un fonds américain chez un éditeur de cybersécurité français en partie financé par des fonds publics relance un débat récurrent pour la tech tricolore : concilier expansion mondiale et maîtrise stratégique du capital.

Acteurs

Cible :



Acheteur :



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+240

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+120

Événements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Écoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

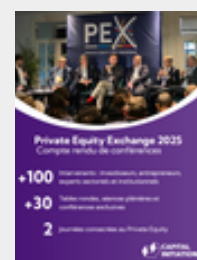
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

