

27/07 - 02/08/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Mutares reprend l'activité d'autopartage de Free2move à Stellantis

Mutares SE & Co. KGaA et **Stellantis** ont annoncé la signature d'un accord portant sur la cession de l'intégralité de la participation de **Stellantis** dans l'activité d'autopartage de **Free2move**. Rendue publique le 28 juillet 2026 depuis Amsterdam et Munich, l'opération devrait être finalisée d'ici la fin 2026. Le périmètre concerné est spécifiquement le *car-sharing* réservable 24/7 via une application mobile propriétaire, portant l'ensemble à plus de 10 000 véhicules partagés en Europe et aux États-Unis. Pour **Mutares**, spécialiste des *carve-outs* et des situations spéciales, ce deal crée une nouvelle plateforme dédiée à la mobilité.



Quelques données clés :

- **Présence géographique** : 14 villes réparties entre l'Europe et les États-Unis
- **Parc de véhicules partagés** : > 10 000
- **Stratégie du fonds** : holding de private equity spécialisée dans les situations spéciales et les *carve-outs* de grands groupes, revendus après stabilisation et repositionnement ; acquisition d'actifs non-core ou sous-performants à faibles multiples
- **Participation cédée** : 100 % (intégralité de la part de Stellantis)

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Un *carve-out* emblématique de la thèse Mutares** : reprise d'un actif non-core à un grand groupe industriel, avec un fort potentiel de redressement opérationnel. Johannes Laumann, CIO de Mutares, met en avant le potentiel d'amélioration opérationnelle post-*carve-out* et l'ambition d'en faire une plateforme indépendante et leader de la mobilité.
- **Une nouvelle verticale « Mobilité » à construire** : Mutares prévoit de refondre la gestion de la flotte internationale, de poursuivre la transition vers le 100 % électrique et d'améliorer l'expérience client.
- **Un recentrage assumé pour Stellantis** : engagé dans un redressement sous la direction d'Antonio Filosa face à la concurrence chinoise, le groupe cède un actif périphérique pour concentrer ses ressources sur l'automobile.



Activa sécurise 125 M€ pour prolonger la création de valeur d'Arche MC2

Activa annonce le closing final d'un véhicule de continuation mono-actif de 125 M€ dédié à **Arche MC2**, leader français des logiciels pour l'action sociale, le médico-social et l'aide à domicile. L'opération permet à **Activa** de réinvestir aux côtés de **Montefiore Investment**, entré au capital en janvier 2026, afin d'accompagner une nouvelle phase de croissance portée par l'innovation produit, l'expansion commerciale et la poursuite du build-up.



Quelques données clés :

- **Montant levé** : 125 M€ d'engagements pour le véhicule de continuation
- **Lead investor** : LGT Capital Partners
- **Co-investisseurs** : Access Capital Partners, AG2R La Mondiale et plusieurs LPs historiques d'Activa
- **Croissance réalisée** : CA multiplié par 7 depuis l'entrée d'Activa en 2019
- **Positionnement** : leader français des logiciels pour l'action sociale, le médico-social et l'aide à domicile

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Une illustration de la montée en puissance des continuation funds** : le véhicule de continuation permet à Activa de conserver son exposition à un actif performant tout en offrant de la liquidité à ses investisseurs historiques. Cette solution s'impose comme un outil clé de gestion de portefeuille dans le private equity.
- **Une conviction forte sur la digitalisation du médico-social** : Arche MC2 opère sur des marchés soutenus par des besoins structurels de modernisation des acteurs publics, sociaux et médico-sociaux. La digitalisation de ces secteurs reste encore largement inachevée.
- **Une nouvelle capacité de financement pour accélérer le build-up** : les 125 M€ levés visent à soutenir les acquisitions, le développement de nouvelles solutions logicielles et l'expansion internationale. Une étape clé pour renforcer le leadership du groupe sur son marché.


arche MC2
LE DIGITAL AU SERVICE DE LA PERSONNE

Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

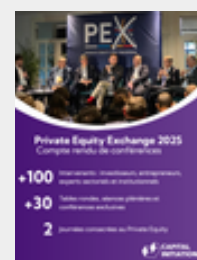
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

