

29/06 - 12/07/2026



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Mérieux Equity Partners boucle un premier closing de 335 M€ pour son fonds santé MP5

Quatre mois après le lancement de sa levée, **Mérieux Equity Partners** annonce un premier closing de 335 M€ pour **Mérieux Participations 5 (MP5)**, son nouveau fonds de **buyout** dédié exclusivement à la santé. Avec un objectif final de 600 M€, ce véhicule vise à accompagner les entreprises européennes du **lower mid-market** à fort potentiel de développement international, en s'appuyant sur l'expertise sectorielle et l'écosystème de l'**Institut Mérieux**.



Quelques données clés :

- **Objectif final** : 600 M€
- **Stratégie** : buyout dédié exclusivement au secteur de la santé
- **Cibles** : entreprises européennes du lower mid-market à fort potentiel international
- **Track record** : MP3 (377 M€) et MP4 (568 M€)
- **Performance** : multiple moyen de 4,1x sur 6 sorties réalisées depuis 2022
- **Création de valeur** : 43 acquisitions réalisées par les sociétés en portefeuille de MP3 et MP4
- **Couverture géographique** : 58 % des investissements de MP4 réalisés hors de France

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Une levée qui confirme l'attractivité des fonds sectoriels santé** : avec 335 M€ levés en seulement quatre mois, MP5 valide l'intérêt des investisseurs pour les stratégies spécialisées sur un secteur porté par des tendances démographiques et d'innovation de long terme.
- **Un positionnement différenciant sur le lower mid-market européen** : Mérieux cible un segment moins concurrentiel, où il privilégie le sourcing propriétaire et les opérations primaires pour accéder à des opportunités hors processus compétitifs.
- **Un modèle fondé sur un écosystème industriel** : au-delà du capital, le fonds mobilise le réseau de l'Institut Mérieux pour accélérer l'internationalisation et les stratégies de build-up de ses participations.



Bridgepoint mène un tour d'investissement de 200 M€ dans Skello

Bridgepoint annonce avoir mené un tour d'investissement de 200 M€ dans **Skello**, solution RH pilotée par l'IA dédiée aux équipes terrain, et devient son actionnaire minoritaire de référence. Les fondateurs, le management ainsi que les investisseurs historiques **Partech** et **XAnge** réinvestissent aux côtés de Bridgepoint. Fondée en 2016, Skello accompagne aujourd'hui 30 000 entreprises et 700 000 utilisateurs quotidiens en France, en Espagne, au Benelux et en Italie. La société emploie plus de 400 collaborateurs, a dépassé 50 M€ d'ARR en 2026 et est devenue rentable en 2025.

À travers cette opération, Skello ambitionne de consolider sa position en France et d'accélérer son expansion européenne. La société prévoit également de recruter 100 personnes en 2026 pour soutenir ses équipes produit, tech et commerciales.



Quelques données clés :

- **Montant de l'investissement** : 200 M€
- **Cible** : Skello, solution de gestion RH dédiée aux équipes terrain
- **Investisseur entrant** : Bridgepoint via Bridgepoint Development Capital V
- **Base clients** : 30 000 entreprises, 700 000 utilisateurs quotidiens
- **Performance historique** : >50 M€ d'ARR en 2026 et rentabilité atteinte en 2025

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Une solution robuste pour un besoin structurel** : Skello cible les équipes terrain qui ont des besoins récurrents en planification, conformité et pilotage opérationnel, un marché large, sous-adressé et fragmenté en Europe.
- **Un modèle validé par le marché** : avec 30 000 entreprises clientes, 700 000 utilisateurs quotidiens et plus de 50 M€ d'ARR, Skello a atteint une taille critique qui valide la pertinence de son produit et permet désormais d'envisager une phase de consolidation du secteur.
- **Un signal fort de confiance des investisseurs historiques** : le réinvestissement de Partech et XAnge, aux côtés des fondateurs et du management, traduit une continuité capitalistique et un alignement fort autour de la prochaine phase de croissance, qui vise à créer une plateforme de référence en France et en Europe.



115K mène une extension de Série A de 7 M€ dans Aria

Le fonds de Venture Capital **115K** mène une extension de Série A de 7 M€ au profit d'**Aria**, spécialiste de l'infrastructure de paiement et de financement inter-entreprises (B2B), aux côtés de l'investisseur historique **13books Capital**. L'opération porte le total de la Série A à 22 M€ (après 15 M€ levés en décembre 2023). Pour 115K, c'est un renforcement stratégique sur le financement inter-entreprises : les fonds serviront à investir dans l'outillage IA, recruter et accélérer l'onboarding de nouveaux clients. En parallèle, Aria ouvre une facilité de dette de 240 M€, structurée par **Nomura** (avec Fost, Sienna et Montpensier Arbevel), pour porter sa capacité de financement de factures soit 247 M€ mobilisés au total.



Quelques données clés :

- **Montant total** : 247 M€ (7 M€ en capital + 240 M€ en dette)
- **Cible** : Aria, plateforme d'intégration par API de modules de paiement immédiat et différé au cœur des ERP, logiciels de facturation et marketplaces B2B
- **Track record** : Aria a financé plus de 1,5 Md€ de factures depuis son lancement en 2020, tout en maintenant un taux de défaut inférieur à 0,1 %

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Un segment en pleine bascule** : Le financement embarqué entre professionnels s'impose comme un levier anticrise pour la trésorerie des PME. Selon l'EU Payment Observatory (2025), résoudre les retards de paiement pourrait libérer plus de 100Mds€ par an.
- **Une entrée sur un marché B2B encore peu adressé** : 115K se positionne sur une FinTech au modèle éprouvé et s'ouvre un relais de croissance.
- **Une thèse sur la résilience** : Les investisseurs misent sur la qualité de souscription d'Aria (sinistralité < 0,1 %), ce qui ouvre un canal de distribution institutionnel à l'échelle européenne.

115K

Blackstone, Noteus et Advent déploient plus d'1 Md€ dans Quantum Systems

Un consortium de fonds, emmené par **Blackstone**, **Noteus** et **Advent International** annonce avoir mené une levée de plus de 1 Md€ (1,2 Md\$) au profit de **Quantum Systems**, spécialiste des systèmes autonomes de défense (Airbus complète ce tour de table en tant que co-investisseur industriel). Pour **Blackstone**, il s'agit d'une entrée inédite dans le capital d'un fabricant de drones européens. Noteus et Advent International complètent ce tour de table aux côtés d'un syndicat d'investisseurs institutionnels.



Quelques données clés :

- **Montant déployé** : plus de 1 Md€ (1,2 Md\$)
- **Cible** : Quantum Systems, valorisée ~7 Mds€ (8 Mds\$), plus du double de son tour précédent (~3,2 Mds€ fin 2025)
- **Activité de Quantum Systems** : conception de systèmes autonomes (air, terre, mer) pour la défense, reconnaissance et renseignement, reliés par une plateforme logicielle, plus de 19 000 missions réalisées en Ukraine en 2025

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Une entrée stratégique sur un segment en pleine bascule** : le consortium se positionne au cœur de la consolidation du secteur DefenceTech européen, dans un marché qui a déjà levé 17,4 Mds\$ depuis janvier 2026 plus que sur toute l'année 2025.
- **Le logiciel comme cœur de valeur stratégique** : l'actif clé réside dans le système d'exploitation propriétaire MOSAIC UXS. Ce logiciel fusionne et interconnecte en temps réel les flottes de drones, les capteurs terrestres et les unités maritimes, transformant ce fabricant de matériel en un leader des écosystèmes de combat autonomes multi-domaines.
- **Une thèse d'investissement assumée sur la souveraineté européenne** : ces fonds misent sur la structuration durable du marché de la défense porté par des budgets européens projetés à ~970 Mds€ d'ici 2030 plutôt que sur un pic conjoncturel lié aux tensions géopolitiques actuelles.



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

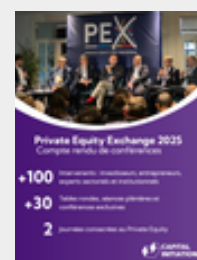
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

