

22/06 - 28/06/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Main Capital lève 5,25 Mds€ pour accélérer sa stratégie software lower mid-market

Main Capital Partners annonce la clôture de **Main Capital IX** et **Main Foundation III**, pour un montant cumulé de plus de 5,25 Mds€. Il s'agit de la plus importante levée jamais réalisée par un fonds de private equity buyout aux Pays-Bas. Main Capital IX et Main Foundation III ont clôturé au niveau de leur hard cap, respectivement à 4 Mds€ et 1,25 Md€. Ensemble, ces deux véhicules représentent une hausse de plus de deux fois par rapport aux fonds précédents et portent les actifs sous gestion de Main au-delà de 12 Mds€. Les deux fonds ont été souscrits en moins de six mois, confirmant l'appétit soutenu des investisseurs pour la stratégie différenciante de Main sur le segment du lower mid-market Enterprise Software, ainsi que la confiance des LPs historiques, qui ont réinvesti à hauteur de 120 %.



Quelques données clés :

- **Montant total levé** : plus de 5,25 Mds€
- **Répartition des fonds** : Main Capital IX (4 Mds€) et Main Foundation III (1,25 Md€)
- **Confiance des LPs** : closing en moins de 6 mois, avec un taux de re-up de 120 %
- **Positionnement** : buyout Enterprise Software sur le segment du lower mid-market
- **Stratégie d'investissement** : tickets de 5 M€ à 150 M€ dans des éditeurs logiciels rentables et résilients présentant un fort potentiel international

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Une validation de la stratégie software de Main** : la levée record confirme l'attrait d'une thèse claire et spécialisée sur le segment des logiciels B2B, où Main s'est imposé comme un acteur de référence en Europe.
- **Un signal fort de confiance des LPs** : la sursouscription, la rapidité du closing et le taux de réinvestissement des LPs traduisent la solidité du track record de Main et la confiance des investisseurs dans sa capacité à créer de la valeur sur le long terme.
- **Une stratégie de déploiement clairement définie** : Main entend poursuivre l'exécution de sa stratégie éprouvée sur le lower mid-market Enterprise Software avec un focus sur ses géographies clés – Benelux, DACH, Nordics, France et Amérique du Nord – tout en s'ouvrant davantage au Royaume-Uni.

MAIN
CAPITAL PARTNERS



Tikehau Capital cède sa participation dans Aubert & Duval à Airbus et Safran

Tikehau Capital a signé le 25 juin 2026 un accord contraignant pour vendre l'intégralité de sa participation dans **Aubert & Duval** à ses co-actionnaires **Airbus** et **Safran**. La participation, logée au sein du fonds Aéronautique & Défense de **Tikehau**, sera rachetée à parité (50/50) par les deux industriels. Cette sortie clôt une phase de redressement opérationnel intense initiée lors du rachat conjoint de l'entreprise en avril 2023 auprès d'Eramet, pour une valorisation à l'époque de seulement 95 millions d'euros.



Quelques données clés :

- **CA** : environ 960 M€ (~550 M€ en 2023)
- **Secteur** : métallurgie de pointe, matériaux critiques pour l'aérospatiale et la défense
- **Structure du capital post-opération** : Airbus et Safran à 50/50 + action spécifique de l'État français (golden share, droit de veto sur cessions d'actifs et décisions stratégiques)
- **Ancrage territorial** : 4 400 salariés sur 10 sites de production, dont 8 en France

Pourquoi est-ce structurant ?

- **La consolidation de la souveraineté industrielle européenne** : Aubert & Duval est un maillon critique de la supply chain aéronautique et militaire (pièces forgées pour moteurs civils et militaires, titane, superalliages). En reprenant le contrôle exclusif de l'entreprise, Airbus et Safran sécurisent leur approvisionnement face aux tensions géopolitiques.
- **Débouclage réussi d'une thèse de retournement par le private equity** : le dossier était particulièrement complexe outre les pertes accumulées, un audit interne de 2018 avait révélé des fraudes sur la qualité des produits. Depuis 2023, Tikehau Capital a joué un rôle de catalyseur financier aux côtés des industriels pour mener une transformation en profondeur. L'entreprise étant à nouveau rentable et le chiffre d'affaires ayant quasiment doublé.
- **Un signal fort pour le capital-investissement** : en contexte de réindustrialisation : cette opération illustre la capacité du private equity à intervenir en co-investissement aux côtés d'industriels stratégiques.



CVC investit dans Chess.com, la première plateforme mondiale d'échecs en ligne

CVC, via CVC Capital Partners IX, entre au capital de **Chess.com**, première plateforme mondiale dédiée aux échecs. CVC rejoint **General Atlantic**, actionnaire depuis 2022, qui reste investi. Chess.com rassemble aujourd'hui plus de 250 millions de membres et 10 millions d'utilisateurs actifs quotidiens. La plateforme propose du jeu en ligne, des analyses de parties, des puzzles, des leçons, la couverture en direct des grands tournois et une forte communauté. L'entreprise fonctionne avec plus de 650 collaborateurs répartis dans une organisation entièrement remote.

Pour CVC, cette opération s'inscrit dans une thèse d'investissement centrée sur les community platforms, avec une expertise revendiquée dans les sports, les jeux vidéo et le divertissement. L'objectif est d'accompagner la prochaine phase de croissance de Chess.com auprès de sa communauté mondiale.



Quelques données clés :

- **Investisseur entrant** : CVC à travers son fonds CVC Capital Partners IX
- **Cible** : Chess.com, première plateforme mondiale d'échecs en ligne
- **Univers Chess.com** : jeu, analyse, puzzles, leçons, tournois en direct, communauté
- **Chiffres** : 250+ millions de membres dont 10 millions d'utilisateurs actifs quotidiens

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Une plateforme communautaire rare** : au-delà du jeu, Chess.com représente un écosystème digital mondial où l'engagement des utilisateurs, la récurrence d'usage et l'effet réseau renforcent la valeur de l'actif et créent de véritables barrières à l'entrée, en ligne avec la thèse d'investissement de CVC.
- **Un potentiel de monétisation large à exploiter** : l'intérêt stratégique ne se limite pas au jeu en ligne. La monétisation passe aussi par les compétitions, les contenus premium, les partenariats commerciaux, le sponsoring et les droits de diffusion.
- **Un actif porté par une tendance culturelle de fond** : l'essor de Chess.com a été soutenu par des facteurs durables comme The Queen's Gambit, les créateurs de contenu et la viralité des réseaux sociaux. Cela montre que l'actif bénéficie à la fois d'une base d'usage structurelle et d'un fort potentiel culturel à exploiter.

CVC



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

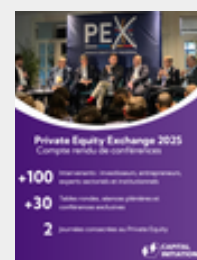
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

