

15/06 - 21/06/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Prise de participation majoritaire de CVC Catalyst dans WillowWood

Le fonds d'investissement **CVC Catalyst** (stratégie dédiée au marché mid-cap du géant mondial **CVC**) a conclu un accord pour acquérir une participation majoritaire au sein de **WillowWood**, l'un des principaux fabricants américains de produits prothétiques et orthopédiques. Les vendeurs, à savoir le fonds **Blue Sea Capital**, la famille fondatrice **Arbogast** et l'équipe dirigeante, ont choisi de réinvestir massivement aux côtés de **CVC** pour amorcer ce nouveau cycle. Fondée par un double amputé, **WillowWood** s'est imposée comme un leader historique de l'industrie.



Quelques données clés :

- **Taille de la cible** : le chiffre d'affaires de WillowWood est estimé à 40 millions de dollars. Avec environ 185 collaborateurs, l'entreprise s'inscrit typiquement dans le segment lower middle-market, cible privilégiée du nouveau mandat CVC Catalyst.
- **Historique actionnarial** : fondée en 1907, l'entreprise a connu des cycles d'investissement resserrés : DW Healthcare Partners en 2019, puis Blue Sea Capital en 2021 (fonds gérant 1,5 Md\$ et ciblant des entreprises valorisées jusqu'à 500 M\$), qui réalise ici une monétisation tout en réinvestissant (roll-over) aux côtés de CVC.

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Accélération vers l'Europe** : le marché nord-américain étant déjà bien maillé par l'entreprise, l'objectif principal du mandat de CVC est de financer l'expansion internationale. CVC mettra à profit son réseau mondial pour construire une véritable présence commerciale directe en Europe.
- **L'expertise MedTech** : CVC possède un solide track-record dans le domaine de la santé (via des dossiers comme Rayner ou Therakos). Le fonds déploie un modèle opérationnel éprouvé combinant accélération de la R&D clinique, professionnalisation des forces de vente et optimisation des coûts d'approvisionnement.



EQT investit le secteur spatial européen avec l'acquisition d'Exolaunch

EQT, via son fonds **EQT X**, annonce un accord définitif pour acquérir **Exolaunch**, société allemande spécialisée dans la gestion de missions et l'intégration de satellites, auprès de son fondateur. Cette transaction marque le premier investissement direct d'EQT dans le secteur aérospatial. À l'issue de l'opération, **Exolaunch** conservera une gestion opérationnelle indépendante depuis son siège de Berlin, et l'équipe de direction actuelle restera en place.



Quelques données clés :

- **Secteur** : économie spatiale commerciale, gestion de missions et intégration de satellites
- **Historique opérationnel** : plus de 790 satellites déployés à travers 47 missions
- **Partenariat stratégique** : intégrateur clé de SpaceX, présent sur 100 % des missions de partage de transport spatial (rideshare) Falcon 9 depuis 2020

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Institutionnalisation de l'économie spatiale par le grand capital privé** : l'arrivée d'un acteur comme EQT témoigne d'une maturité nouvelle dans l'industrie commerciale du NewSpace européen. Le secteur attire désormais les géants du private equity traditionnel, séduits par la récurrence des lancements et la viabilité des modèles d'infrastructure orbitale.
- **Contrôle stratégique des lancements** : en renforçant sa position dans le déploiement indépendant de satellites, Exolaunch devient un acheteur de capacité spatiale. L'entreprise a sécurisé ses créneaux de vols exclusifs auprès de SpaceX pour ses premières missions dédiées, Exo-1 (2027) et Exo-2 (2028).
- **Expansion internationale et diversification technologique** : l'adossement à EQT X permettra à Exolaunch de financer ses futurs développements technologiques et d'étendre son offre commerciale tout au long du cycle de vie des missions, tout en accélérant la montée en puissance de ses bureaux internationaux déjà établis aux États-Unis, au Japon et en France.

 EXOLAUNCH

Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

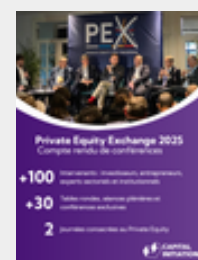
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

