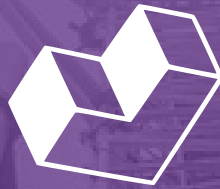


25/05 - 31/05/2026



**CAPITAL
INITIATION**

PE Infra & Énergie L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

DigitalBridge acquiert ArcLight pour bâtir une plateforme à la convergence du digital et de l'énergie

Montant : 1,05 Md\$ | Secteur : digital & électrique | Type d'opération : fusion de gestionnaires



DigitalBridge annonce l'acquisition d'**ArcLight Capital Partners** pour jusqu'à **1,05 Md\$** (650 M\$ fixe + 400 M\$ contingents), formant une **plateforme combinée de plus de 150 Mds\$ d'actifs** à la convergence du digital et de l'énergie. Fondé en 2001, ArcLight a détenu ou opéré plus de 70 GW de capacité et 48 000 miles (~77 250 km) de réseau de transmission, avec un pipeline de développement de 15 GW. ArcLight continuera d'opérer comme entité distincte, dans le contexte de l'acquisition en cours de DigitalBridge par **SoftBank Group**.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : jusqu'à 1,05 Md\$ (650 M\$ fixe + 400 M\$ contingents)
- **Actifs combinés** : >150 Mds\$ sous gestion
- **Track record ArcLight** : >70 GW d'actifs, >90 Mds\$ de valeur d'entreprise depuis 2001
- **Pipeline ArcLight** : >15 GW en développement, équipe dédiée de 85 professionnels
- **Conseil financier DigitalBridge** : Barclays en tant que conseil financier exclusif et financement
- **Conseil financier ArcLight** : Morgan Stanley

Analyse :

- **Convergence structurelle power/digital** : en combinant les deux plateformes, DigitalBridge devient le premier gestionnaire capable d'underwriter infrastructure digitale et électrique avec une profondeur égale, répondant au besoin inédit créé par la demande énergétique des data centers IA.
- **Avantage opérationnel différenciant** : l'intégration d'une organisation de développement de 85 professionnels avec un pipeline de 15 GW constitue un actif stratégique non-réplicable, dans un marché où la capacité électrique est le principal goulet d'étranglement de la croissance des data centers.
- **Ambition de méga-gestionnaire autour de SoftBank** : imbriquée dans l'acquisition de DigitalBridge par SoftBank, l'opération révèle la volonté de constituer un véhicule mondial intégré à la croisée de l'IA, du digital et de l'énergie, capitalisant sur le réseau technologique mondial de SoftBank.

Risques & Enjeux :

- **Risque d'intégration** : maintenir l'indépendance opérationnelle d'ArcLight tout en réalisant les synergies attendues suppose une gouvernance rigoureuse, dans un secteur où la rétention des équipes d'investissement est critique.
- **Double dépendance réglementaire** : la transaction est conditionnée aux approbations de l'opération ArcLight et à la finalisation de l'acquisition de DigitalBridge par SoftBank, créant un risque de calendrier sur deux processus simultanés.



ACEEF entre sur le marché uruguayen des énergies renouvelables via l'acquisition d'un portefeuille PV de 76 MWp

Montant : n.a. | Secteur : énergie renouvelable | Type d'opération : acquisition d'actifs



Ardian Clean Energy Evergreen Fund (ACEEF) annonce l'acquisition de **deux centrales solaires PV** en exploitation en Uruguay, représentant une capacité combinée de **76 MWp** et marquant l'entrée du fonds sur le marché uruguayen qui bénéficie d'un cadre réglementaire établi et d'une forte visibilité sur les revenus, offrant un environnement favorable à l'investissement long terme. Les actifs seront gérés par **AGR-AM**, plateforme de gestion d'actifs renouvelables d'Ardian en Amérique Latine (LATAM) et en Espagne, et optimisés via **OPTA**, la plateforme propriétaire d'analyse de données d'Ardian.

Quelques données clés :

- **Puissance électrique** : 76 MWp via 2 centrales solaires PV en exploitation
- **Taille du fonds ACEEF** : 1,0 Md€ pour un closing ayant eu lieu en juillet 2023
- **Autres investissements ACEEF en LATAM** : 1 actif PV au Chili, 1 actif hydro + 1 actif PV au Pérou
- **Capacité gérée par ACEEF** : 1,5 GW en exploitation à travers 5 plateformes

Analyse :

- **Un marché LATAM attractif offrant une visibilité long terme** : l'Uruguay dispose d'un cadre réglementaire solide et de revenus contractualisés sur le long terme, permettant à ACEEF de déployer du capital sur des actifs core avec une faible volatilité des revenus et un profil de rendement stable.
- **Levers opérationnels différenciants** : la gestion par AGR-AM, dotée d'un track record régional établi, combinée à l'optimisation via OPTA, renforce la capacité d'ACEEF à créer de la valeur post-acquisition sur des actifs en exploitation.
- **Ancrage local comme avantage concurrentiel en LATAM** : la présence d'ACEEF au Chili, au Pérou et désormais en Uruguay, complétée par l'exposition via Akuo, confère à Ardian une connaissance approfondie des dynamiques réglementaires et de marché locales pour sourcer et exécuter de nouveaux deals.

Risques & Enjeux :

- **Risque d'exécution et de déploiement** : construction d'une plateforme régionale en LATAM dans des marchés aux environnements opérationnels et réglementaires hétérogènes.
- **Risque de liquidité structurel** : véhicule evergreen ouvert investissant dans des actifs par nature illiquides, exposé à des tensions en cas de vagues de rachats.
- **Enjeu de conformité Article 9 SFDR** : classification la plus exigeante de la réglementation européenne, imposant une rigueur maximale dans la sélection et le reporting ESG des actifs.

ARDIAN



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Événements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Écoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

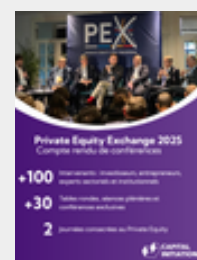
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

