

20/04 - 26/04/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

L Catterton lance un fonds de 500 M\$ avec des athlètes de premier plan

L Catterton, société de private equity du groupe LVMH, annonce le lancement d'un nouveau véhicule d'investissement baptisé « CHAMP » (Champion Athlete Managing Partner), avec une capacité d'investissement de 500 M\$. Cette initiative prend la forme d'une joint venture avec le milliardaire Mark Patricof et s'appuie sur la participation directe de grandes figures du sport mondial (Kevin Durant, Mike Trout, Patrick Cantlay...).

L'objectif : financer des marques de consommation en tirant parti de l'influence et de la crédibilité des athlètes pour accélérer leur croissance, illustrant une convergence croissante entre capital-investissement, sport et industrie du divertissement.

Quelques données clés :

- **Taille du fonds** : 500 M\$, dont >50 M\$ d'engagements des athlètes
- **L Catterton AUM** : ~35 Mds\$
- **Stratégie** : consumer brands (B2C)

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Un track record solide** : L Catterton est spécialiste dans ce secteur, avec des participations emblématiques telles que Dishoom, Birkenstock, Ganni ou encore A.P.C.
- **Montée en puissance des investisseurs-athlètes** : les sportifs deviennent de véritables partenaires financiers, alignant leurs intérêts avec ceux des entreprises et apportant une valeur stratégique en marketing et branding.
- **Transformation de l'investissement en consumer** : L Catterton capitalise sur une évolution des comportements des consommateurs, où la confiance se déplace vers des figures publiques authentiques.
- **Innovation dans le capital-investissement** : Champ illustre une nouvelle génération de véhicules hybrides, combinant capital financier et capital d'influence, ouvrant la voie à des modèles d'investissement plus *culture-driven*.



Latour Capital dépasse largement l'objectif de son fonds Latour Small I

Latour Capital, société de capital-investissement française, annonce la clôture de son premier fonds small cap Latour Small I à **400 M€**, soit un niveau largement supérieur à son objectif initial de 250 M€. Lancé pour diversifier ses activités de mid cap, ce véhicule a été fortement soutenu par les investisseurs historiques du fonds, tout en attirant de nouveaux LPs internationaux, notamment en Amérique du Nord et au Moyen-Orient. Cette levée, sursouscrite, intervient dans un contexte de retour d'intérêt pour le segment small cap, offrant davantage d'opportunités off-market et une meilleure granularité d'investissement.

Quelques données clés :

- **Taille du fonds** : 400 M€ contre un objectif de 250 M€ initialement
- **Part des investisseurs internationaux** : ~60 %
- **Tickets d'investissement** : 15 à 65 M€
- **Valorisation cible** : 50 à 200 M€

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Retour stratégique sur le segment small cap** : avec Latour Small I, le fonds revient à son ADN historique en ciblant des opérations plus petites, souvent plus accessibles et offrant davantage d'opportunités de création de valeur, notamment via des transactions off-market ou des carve-out.
- **Déploiement rapide et bonne visibilité sur l'exécution** : avec déjà ~30 % du fonds investi à travers quatre opérations peu après le lancement, Latour démontre sa capacité à sourcer et exécuter rapidement dans le segment small cap, un élément clé pour limiter le risque de dry powder et sécuriser la performance du véhicule
- **Plateforme d'investissement intégrée et scalable** : la gestion conjointe des fonds par une équipe d'environ 40 professionnels permet de mutualiser l'expertise et d'adresser efficacement différents segments de marché, tout en adaptant les tickets d'investissement selon la taille des cibles.

LATOUR CAPITAL
OPERATIONAL EQUITY



Donecle lève 10 M€ pour révolutionner l'inspection aéronautique

Donecle, startup innovante basée à Toulouse, a levé 10 M€ pour accélérer la commercialisation de sa solution d'inspection aérienne basée sur des drones autonomes et l'intelligence artificielle. Cette levée a été réalisée avec le soutien de **IRDI Capital Investissement, Swen Capital Partners, GSO Innovation** et **ARIS Occitanie**.

Avec cette levée de fonds, Donecle prévoit d'étendre sa présence en Europe et aux États-Unis. L'entreprise continue de développer des services numériques pour la maintenance prédictive et le suivi des défauts dans le cycle de vie des avions.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 10 M€
- **Marché cible** : Flottes aériennes mondiales (Europe, États-Unis)
- **Technologie** : Drones autonomes + IA pour inspection rapide et automatisée
- **Clients** : Air France, Lufthansa, United Airlines

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Optimisation des coûts** : Donecle réduit les coûts d'immobilisation des avions et améliore la sécurité des opérateurs grâce à l'automatisation des inspections.
- **Croissance dans un secteur clé** : positionnée pour capter une part importante du marché de la maintenance aéronautique, Donecle répond aux besoins de plus de 80% de la flotte mondiale d'ici un an.
- **Avantage compétitif** : sa technologie de drones autonomes et IA lui permet de se différencier, avec un réseau de clients industriels solides comme Air France et United Airlines.
- **Rôle des acteurs régionaux** : la levée de fonds souligne l'importance croissante des acteurs régionaux dans le financement de technologies critiques pour les industries stratégiques.



CVC accélère l'IA de son portefeuille avec Google Cloud

CVC Capital Partners annonce un **partenariat stratégique** pluriannuel avec **Google Cloud**, filiale d'Alphabet, visant à accélérer l'adoption de l'intelligence artificielle au sein de ses participations. Cet accord permettra aux sociétés du portefeuille CVC d'accéder à l'ensemble de la **stack IA de Google Cloud** (modèles Gemini, Agent Builder, infrastructure), avec un accès anticipé aux nouvelles solutions. Au-delà d'un simple partenariat technologique, cette initiative s'inscrit dans une logique de transformation des entreprises en modèles « **AI-first** », en intégrant l'IA agentique comme levier central de création de valeur.

Quelques données clés :

- **Type** : partenariat stratégique pluriannuel
- **Périmètre** : déploiement à l'échelle du portefeuille, multi-secteurs
- **Technologie** : Gemini, agents IA, infrastructure cloud
- **Objectif** : accélération de la création de valeur
- **Leviers** : équipes d'ingénierie dédiées, cybersécurité, distribution

Pourquoi est-ce structurant ?

- **L'IA comme levier clé de création de valeur** : ce partenariat illustre le passage d'une logique traditionnelle de création de valeur (croissance organique et stratégie de croissance externe) à une approche intégrant l'IA comme moteur de transformation opérationnelle et stratégique.
- **Une approche « plateforme du private equity »** : en mutualisant l'accès à des technologies de pointe à l'échelle du portefeuille, CVC renforce son modèle de plateforme et crée des synergies entre ses participations.
- **Une montée en puissance des équipes dédiées à la création de valeur opérationnelle** : le déploiement d'équipes d'ingénierie directement au sein des participations traduit l'évolution du rôle des fonds, de financiers à partenaires opérationnels.
- **Un levier d'accélération opérationnelle** : l'accès anticipé aux technologies, combiné à un canal de distribution via Google Cloud, permet aux participations de gagner en vitesse d'exécution et en positionnement marché.



HOF Capital entre au capital de Bugatti Rimac

Le 24 avril 2026 un consortium mené par **HOF Capital** a annoncé l'acquisition de l'intégralité des participations de Porsche AG dans **Bugatti Rimac** et dans le Groupe **Rimac**. **BlueFive Capital** plateforme d'investissement basée à Abu Dhabi participe à l'opération en tant que principal investisseur du consortium aux côtés d'un groupe d'institutionnels américains et européens. Cette opération marque l'entrée d'un nouveau bloc actionnarial de premier plan aux côtés de Mate Rimac, CEO de Bugatti Rimac et ouvre une nouvelle phase de croissance pour le leader mondial des *hypercars* électriques et des technologies de performance embarquée.

Quelques données clés :

- **Participation acquise** : 45 % de Bugatti Rimac et 20,6 % de Rimac Group
- **Valorisation** : >2 Mds€ en 2022
- **Impact actionnarial** : HOF Capital devient le plus grand actionnaire de Rimac Group aux côtés de Mate Rimac, qui reprend le contrôle opérationnel total de Bugatti Rimac

Pourquoi est-ce structurant ?

- **Un pari sur l'actif le plus iconique du segment hypercar** : HOF Capital et BlueFive Capital ne rachètent pas simplement une marque de prestige, ils prennent pied dans un groupe qui est avant tout une référence, fournissant systèmes de batteries et groupes motopropulseurs électriques aux plus grands constructeurs mondiaux. Cette exposition combine héritage centenaire (Bugatti, fondé en 1909) et leadership technologique de rupture.
- **Une structure de capital taillée pour accélérer** : en remplaçant un actionnaire industriel contraint par ses propres impératifs de restructuration par des fonds orientés croissance, Bugatti Rimac dispose désormais d'une base actionnariale alignée sur le long terme. Cette configuration donne à Mate Rimac une liberté d'exécution totale pour déployer sa feuille de route dont la prochaine génération d'*hypercars* hybrides.



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



PUBLICATIONS



+200 Alumni
Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

Evénements

+100 Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity



+50 Ecoles
Un réseau d'entraide, de partage et d'information



ÉVÉNEMENTS

+10 Conférences
Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

