

02/03 - 08/03/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

RedBird Capital Partners et Banijay Group s'allient en créant une joint-venture TMT

Un consortium dirigé par **Banijay Group** et **RedBird IMI** (coentreprise soutenue par le fonds **RedBird Capital Partners**) a convenu de fusionner **Banijay Entertainment** et **All3Media**, filiale médias de **RedBird IMI**. L'opération représente une alliance stratégique majeure visant à créer un titan mondial de la production et de la distribution audiovisuelle, structurée en une joint-venture détenue à parts égales. L'opération s'accompagne d'une transaction financière structurante permettant à **Banijay Group** de dégager d'importantes liquidités, tout en pilotant la nouvelle locomotive du divertissement. En effet, l'actuel CEO de Banijay Entertainment, Marco Bassetti sera nommé à la tête de la nouvelle structure.

Quelques données clés :

- **Cash Upstream** : 796 M€ dont 625 M€ par RedBird IMI et 171 M€ de dividendes
- **Chiffre d'affaires attendu** : 4,4 Mds€
- **EBITDA ajusté attendu** : 690 M€
- **Volume du catalogue** : +260 000 heures de contenus
- **Synergies attendues** : environ 50 M€ d'économie de coût

Pourquoi c'est structurant ?

- **Changement d'échelle face aux plateformes** : il s'agit d'une consolidation historique permettant d'atteindre la taille critique indispensable face aux géants du streaming mondial et de renforcer l'ancrage sur les marchés anglophones clés.
- **Ingénierie financière et maîtrise de la dette** : le choix de ce montage (via un full equity roll-over de RedBird IMI) permet à Banijay Group de dégager de la liquidité tout en maintenant un levier d'endettement post-transaction maîtrisé à environ 3x fin 2026, évitant ainsi un sur-endettement.



GIP et EQT sortent de bourse AES Corporation

Un consortium dirigé par **Global Infrastructure Partners** (une entité de BlackRock) et le géant européen du Private Equity **EQT** a convenu d'acquérir l'entreprise énergétique américaine cotée en bourse **AES Corporation** qui est aujourd'hui l'un des plus grands développeurs mondiaux d'énergies renouvelables (solaire et éolien). En la retirant de la cote, l'opération représente une injection de capital importante visant à répondre aux besoins de financement d'AES au-delà de 2027, sans réduire son dividende ni émettre de nouvelles actions sur le marché public.

Quelques données clés :

- **Prix par action** : 15 \$ en cash
- **Prime offerte** : 40,3 %
- **Valeur des capitaux propres** : 10,7 Mds\$
- **Valeur d'Entreprise** : 33,4 Mds\$
- **Structure de financement** : 100 % Equity
- **Ratio EV/EBITDA (ajusté)** : 11,6x

Pourquoi c'est structurant ?

- **Développement des investissements en Infrastructures** : il s'agit d'un rachat d'infrastructure historique soulignant les réserves de capitaux privés prêts à soutenir la transition et la modernisation énergétiques notamment pour répondre à l'explosion de la demande liée à l'intelligence artificielle.
- **Le maintien de la note de crédit** : le choix de ne pas accroître le levier financier au niveau de la holding protège la capacité d'endettement du groupe. L'entreprise s'assure ainsi de pouvoir continuer à financer la transition énergétique et ses projets d'infrastructures à des taux d'intérêt compétitifs.
- **Le choix du non coté** : l'acquisition offre à AES la flexibilité, financière et temporelle, du marché privé pour moderniser et développer rapidement de nouveaux projets.



Thoma Bravo acquiert WWEX Group pour 5 Mds\$

Le fonds de private equity **Thoma Bravo** a annoncé l'acquisition de **WWEX Group**, un acteur majeur américain du **third-party logistics** (3PL), pour environ **5 Mds\$**. Une fois la transaction finalisée, le groupe devrait être combiné avec **Auctane**, une plateforme de **logiciels logistiques** déjà détenue par le fonds. L'objectif est de créer une plateforme intégrée de **shipping technology**, à l'intersection entre software, e-commerce et logistique physique, dont la valorisation pourrait atteindre près de **12 Mds\$**.

Quelques données clés :

- **Marché US du 3PL** : + 300 Mds\$, fort potentiel de croissance et de consolidation
- **Positionnement** : 2^e plus grand freight broker privé aux États-Unis
- **Clients** : + 130 000 entreprises clientes
- **Volumes** : + 70 millions d'expéditions par an
- **Taille d'activité** : ≈ 5 Mds\$ de dépenses de fret gérées chaque année
- **Périmètre** : combinaison avec Auctane, qui détient ShipStation, Metapack, Packlink
- **Structure actionnariale** : roll-over partiel des vendeurs; CVC Capital Partners, Providence Equity Partners, PSG Equity et Ridgemont Equity Partners conservent une participation minoritaire après l'acquisition par Thoma Bravo

Pourquoi c'est structurant ?

- **Élargissement de l'offre** : le groupe pourra proposer une gamme de services plus complète sur la chaîne logistique.
- **Effet d'échelle** : l'augmentation des volumes renforce la capacité d'optimisation opérationnelle et commerciale.
- **Monétisation de la donnée** : une base de données plus large peut améliorer le pricing, l'automatisation et le pilotage des flux.
- **Création de valeur** : Thoma Bravo poursuit une logique de plateformisation susceptible de soutenir la croissance et la valorisation à terme.



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

+10

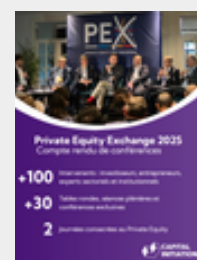
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

