

19/01 - 25/01/2026



PE Infra & Energie L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Ardian Clean Energy Evergreen Fund étend sa présence dans les pays nordiques

Montant : n.a. | Secteur : énergies renouvelables | Type d'opération : acquisition d'actif opérationnel



Ardian, via son fonds **Ardian Clean Energy Evergreen Fund (ACEEF)** et sa plateforme nordique **Enordic Evergreen**, étend sa présence en **Suède** en acquérant le **parc éolien Furukraft** auprès d'**ERG**, **producteur indépendant d'électricité renouvelable** (IPP, Independent Power Producer). Cette opération, réalisée à travers la plateforme locale détenue à 100 % par ACEEF, s'inscrit dans la stratégie d'Ardian visant à consolider des actifs renouvelables matures sur des marchés attractifs et à générer une **création de valeur durable**. Le parc éolien de **62 MW** sera intégré à **OPTA**, l'outil interne d'Ardian permettant de suivre et d'optimiser la performance opérationnelle des actifs et de simuler différents scénarios financiers. L'OPTA améliore également la gestion des **contrats d'achat d'électricité (PPA, Power Purchase Agreements)** garantissant la vente de l'énergie produite.

Quelques données clés :

- **Capacité du parc éolien Furukraft** : 62 MW
- **Portefeuille ACEEF géré via OPTA** : +3 GW d'actifs renouvelables
- **Capacité installée totale en 2024 (Ardian)** : 8,2 GW de chaleur et énergies renouvelables

Analyse :

- **Renforcement géographique** : l'opération étend la présence d'Ardian dans le marché éolien nordique, un territoire porteur de croissance pour les énergies renouvelables.
- **Optimisation via données** : l'utilisation de l'outil interne OPTA permet une gestion proactive des risques et une exploitation plus efficiente du parc, renforçant la résilience et la visibilité des flux.
- **Alignement stratégique** : l'investissement s'intègre à la stratégie ACEEF visant à constituer une plateforme d'infrastructures propres diversifiée.

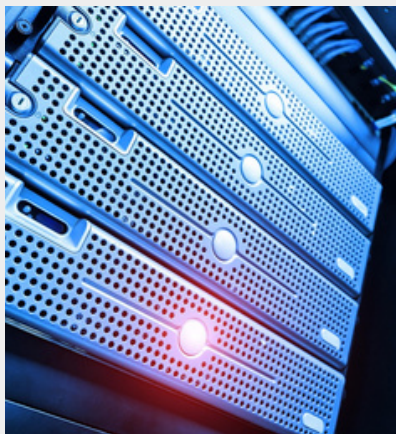
Risques & Enjeux :

- **Opportunité de marché** : capitaliser sur la demande croissante en énergies renouvelables (data centres, transports, chauffage, etc.) et profiter de PPA long terme attractifs.
- **Optimisation & Impact** : recours à la plateforme OPTA pour maximiser la performance des actifs et piloter un portefeuille global de +3 GW, garantissant une création de valeur conforme à l'Article 9 SFDR.
- **Risque marché** : exposition aux fluctuations des prix spot de l'électricité dans la zone nordique SE4.



VIF finalise l'acquisition de Towerlink France

Montant : 391 M€ | Secteur : infrastructures numériques (centres de données) | Type d'opération : acquisition majoritaire



Le 23 janvier 2026, **Vauban Infra Fibre (VIF)** a complété l'acquisition de **Towerlink France (Towerlink)** auprès de **Cellnex** et détient désormais une participation avoisinant les **100 % du capital**. VIF est une holding financière de Vauban Infrastructure Partners dédiée aux **infrastructures digitales** en France, dans laquelle **Government of Singapore Investment Corporation (GIC)** et **Crédit Agricole Assurances (CAA)** sont également actionnaires. Elle gère plus de **13 millions** de lignes raccordables à travers **25 actifs**. Towerlink, fondée en 2018, est un acteur intervenant dans le développement, l'exploitation et la gestion de centres de données urbains.

Quelques données clés :

- **Taille du marché des centres de données** : 739 Mds\$ de revenus mondiaux d'ici 2030 (Statista)
- **Explosion de l'investissement** : multiplication par 5 de la valeur des transactions entre 2020 et 2024, passant de 11 à 54 Mds\$ (McKinsey)
- **Vacancy rate au plus bas** : sous les 10 % fin 2024, et projeté à 6,5 % d'ici fin 2026 (CBRE)
- **Expansion capacitaire** : +750 MW de capacité supplémentaire à travers l'Europe sur l'année 2026 (CBRE)

Analyse :

- **L'actif** : opérateur, propriétaire et développeur de centres de données *urban edge*, Towerlink repose sur des sites techniques de proximité implantés dans des villes de rang 1 et 2.
- **Modèle de plateforme intégrée** : cette opération vient renforcer le partenariat entre VIF et Bouygues Telecom, principal client de Towerlink, et permettra des synergies avec d'autres actifs de son portefeuille.

Risques & Enjeux :

- **Synergies** : le succès dépend de l'intégration opérationnelle et de la réalisation de synergies réelles pour justifier un prix d'entrée potentiellement élevé dans un marché très compétitif.
- **Technologie** : le marché européen oppose infrastructures traditionnelles à basse densité et besoins de haute densité liés à l'IA, exigeant une mise à niveau des actifs existants.
- **Acceptabilité sociale** : en zone dense, la concurrence pour les ressources (foncier, électricité) face aux besoins locaux peut provoquer à moyen terme un durcissement du cadre réglementaire et ralentir les extensions.



Mirova investit dans Cold Solutions Kiambu au Kenya

Montant : 19 M\$ | Secteur : logistique durable agro-solaire | Type d'opération : growth equity



Mirova, via son véhicule **Mirova Gigaton Fund**, investit **19 M\$** dans **Cold Solutions Kiambu (SEZ) Limited**, une société kényane spécialisée dans la **logistique agroalimentaire** intégrant des solutions solaires, afin de soutenir le développement d'une **plateforme logistique agro-solaire durable au Kenya**. L'opération vise à financer la construction et le déploiement d'unités de stockage frigorifique alimentées par énergie solaire, à améliorer la chaîne de valeur agricole locale et à renforcer l'accès à des infrastructures durables pour les producteurs. En sécurisant la chaîne de froid et en intégrant des solutions solaires, le projet contribue à **réduire l'empreinte carbone**, à **accroître l'efficacité énergétique des installations** et à **améliorer la compétitivité des produits agricoles kényans** sur les marchés national et régional.

Quelques données clés :

- **Solutions vertes** : 30 % des besoins couverts par le solaire (toiture) et usage de réfrigérants à l'ammoniac à impact climatique nul
- **Capacité & impact** : ~15 000 palettes de stockage à Tatu City pour réduire le gaspillage alimentaire et protéger les produits pharmaceutiques

Analyse :

- **Renforcement stratégique** : Mirova soutient le développement d'infrastructures durables dans un marché émergent à fort potentiel.
- **Impact ESG** : cet investissement favorise la réduction des pertes alimentaires et des émissions de gaz à effet de serre tout en améliorant la sécurité alimentaire locale.
- **Innovation et intégration** : il est question d'un projet pionnier alliant logistique et solutions solaires, ce qui positionne Mirova comme acteur clé dans la transition énergétique appliquée au secteur agricole africain.

Risques & Enjeux :

- **Risque marché** : la rentabilité peut être affectée par la demande locale et l'évolution du marché énergétique au Kenya.
- **Risque pays** : actif exposé aux facteurs réglementaires, politiques et économiques propres au Kenya.



GO Capital investit dans Opsealog

Montant : n.a. | Secteur : solutions digitales et SaaS pour l'industrie maritime | Type d'opération : MBO sponsorisé



GO Capital, via son fonds **Impact Ocean Capital**, aux côtés de **Sud Mer Invest**, accompagne l'équipe dirigeante d'**Opsealog** dans la reprise de l'intégralité du capital de la société. Opsealog est spécialisée dans **l'optimisation des opérations maritimes et offshore** grâce à des solutions numériques fondées sur la data et l'intelligence artificielle. Cette opération vise à renforcer son autonomie stratégique, à soutenir l'innovation technologique et à accélérer son développement commercial à l'international, dans un contexte de transformation et de **décarbonation du secteur maritime**.

Quelques données clés :

- **Déploiement opérationnel** : +1 000 navires équipés des solutions Opsealog à l'échelle mondiale
- **Impact environnemental** : +200 000 tonnes de CO₂ évitées à l'échelle mondiale depuis 2015
- **Efficacité énergétique** : jusqu'à 30 % de réduction de la consommation de carburant par navire
- **Base clients** : plusieurs centaines de clients dans les secteurs maritime et offshore

Analyse :

- **Alignement capital-management** : l'opération renforce l'implication de l'équipe dirigeante dans la création de valeur à long terme.
- **Positionnement impact** : Opsealog s'inscrit au cœur des enjeux de décarbonation du transport maritime, secteur fortement émetteur et soumis à des pressions réglementaires croissantes.
- **Accélération de la feuille de route technologique** : les nouveaux moyens financiers permettent d'intensifier le recours à l'IA et à l'analyse de données pour améliorer la performance opérationnelle des flottes.

Risques & Enjeux :

- **Ambition stratégique** : devenir un leader mondial de l'optimisation des opérations offshore et maritimes à horizon 5 ans, en combinant performance opérationnelle et création de valeur ESG.
- **Dépendance sectorielle** : exposition à un secteur maritime sensible aux cycles économiques et aux évolutions réglementaires internationales.
- **Risque technologique** : nécessité de maintenir un avantage compétitif face à des solutions concurrentes dans la digitalisation des opérations maritimes.

GO CAPITAL



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10

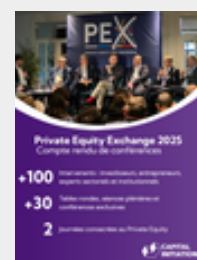
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

