

12/01 - 19/01/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

H.I.G Capital finalise la levée de son fonds European Lower Middle Market à \$1,6 Md

H.I.G. Capital annonce le closing final de son fonds H.I.G. Europe Capital Partners IV, atteignant 1,6 Md€ après une levée éclair de six mois. Ce véhicule, largement sursouscrit par une base d'investisseurs institutionnels mondiaux, poursuivra la stratégie historique de la firme : des prises de participation majoritaires dans des entreprises du lower mid-market européen présentant un potentiel de création de valeur inexploité ou des défis opérationnels complexes.

Quelques données clés :

- **Géographie** : Pan-européen avec ancrage local fort (bureaux : Londres, Paris, Hambourg, Milan, Madrid)
- **Secteurs** : Généraliste mais fort tropisme pour l'industrie, les services B2B, la santé, les TMT et la consommation.
- **Base d'investisseurs** : mix global (Amérique du Nord, Europe, Asie, Moyen-Orient) comprenant fonds de pension, souverains, assureurs et Family Offices.

Pourquoi c'est structurant ?

- **Validation du modèle opérationnel** : Une levée de fonds bouclée en moins de 6 mois et largement sursouscrite. Cela prouve, dans un marché difficile, que les LPs plébiscitent l'approche d'H.I.G. : acheter des sociétés complexes (carve-outs, sous-performance) à des multiples d'entrée raisonnables pour créer de la valeur via l'amélioration opérationnelle.
- **Densification du maillage européen** : Avec ce 4ème millésime dédié au Lower Mid-Market, H.I.G. capitalise sur sa force de frappe unique : plus de 150 professionnels de l'investissement en Europe. Cette densité leur permet un sourcing local très fin ("off-market") indispensable pour trouver des PME à transformer.
- **Puissance de feu et continuité** : Ce véhicule de 1,6 Md€ s'inscrit dans la lignée d'un track-record de plus de 90 investissements « plateformes » en Europe depuis 2007. Il donne à H.I.G. les moyens de poursuivre ses stratégies de Buy-and-Build agressives (consolidation de marché) tout en ayant la flexibilité de traiter des dossiers de restructuration ou de croissance.



Apheon boucle avec succès son sixième fonds AMB VI à €1,25 Md

Apheon annonce le closing final de son sixième fonds flagship, **Apheon MidCap Buyout VI (AMB VI)**, atteignant son hard cap après une levée menée en moins de 8 mois. Le fonds sera complété par **50 M€** investis par l'équipe et des familles liées. Ce nouveau véhicule s'inscrit dans la continuité de la stratégie historique de la plateforme, centrée sur des opérations de buyout majoritaire auprès de fondateurs et familles dans le **lower mid-market** européen.

Quelques données clés :

- **AUM Apheon** : 4,5 Mds€
- **Cible EBITDA** : 10 – 25 M€
- **Géographie** : Core Europe (Benelux, France, Allemagne, Italie, Espagne)
- **Secteurs** : Santé, services, consumer, niche industriels
- **Base d'investisseurs** : ~ 40 nouveaux LPs, diversification géographique (Europe, Amériques, Asie, Moyen-Orient)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Continuité stratégique éprouvée** : AMB VI prolonge une stratégie déployée avec constance depuis plus de 20 ans, axée sur le partenariat avec des fondateurs et managers dans des opérations majoritaires à forte création de valeur.
- **Validation du positionnement mid-market** : Une levée sursouscrite et rapide dans un contexte sélectif confirme l'attractivité du lower mid-market européen et la crédibilité d'Apheon auprès d'investisseurs institutionnels globaux.
- **Changement d'échelle pour Apheon** : Avec €4,5 Md d'AUM, la plateforme consolide son statut d'acteur paneuropéen de référence, capable de déployer des stratégies de build-up ambitieuses et d'accompagner durablement la croissance de ses participations.

APHEON



Blue Elephant Energy change d'échelle dans l'éolien onshore allemand

Blue Elephant Energy, producteur indépendant d'électricité européen majoritairement détenu par **Antin Infrastructure Partners**, réalise une acquisition structurante en Allemagne avec le rachat d'un portefeuille éolien onshore de **381 MW** auprès du développeur régional **WIND-projekt**. Cette opération marque un tournant stratégique pour l'**IPP (Independent Power Producer)**, qui renforce significativement sa présence sur le marché allemand. Le closing est attendu au **T1 2026**, sous réserve des autorisations réglementaires usuelles, notamment celle de l'autorité allemande de la concurrence. Le portefeuille acquis devrait produire l'équivalent de la consommation annuelle d'environ **33 000 foyers**. Si le montant de la transaction n'a pas été communiqué, la croissance de Blue Elephant Energy est soutenue par un **financement structuré par Infranity comprenant 200 M€**, avec une option d'extension de **400 M€**. WIND-projekt restera impliqué via la **gestion technique et commerciale des actifs** et comme partenaire sur de futurs développements.

Quelques données clés :

- **Électricité produite** : équivalent à la consommation annuelle ~33 000 foyers
- **Financement** : 200 M€ par Infranity, avec option d'extension jusqu'à 400 M€
- **Actionnariat** : Blue Elephant Energy est contrôlé à 71% par Antin Infrastructure Partners depuis 2022
- **Périmètre des actifs acquis** : La transaction porte sur 37 parcs éoliens en exploitation (260 MW), 4 parcs en construction livrables en 2026 (46 MW) et 3 projets additionnels en phase de développement, dont le lancement des travaux est prévu en 2027 (75 MW)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Changement d'échelle** : L'opération repositionne Blue Elephant Energy parmi les acteurs significatifs de l'éolien onshore en Allemagne.
- **Création de valeur long terme** : Partenariat industriel avec WIND-projekt assurant continuité opérationnelle, cash-flows régulés et potentiel de repowering.



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Événements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10

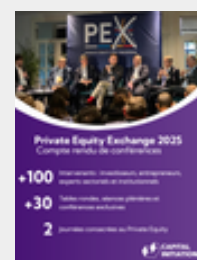
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

