

05/01 - 11/01/2026



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Carlyle cède Tescan à Shimadzu pour 850 M\$: une nouvelle étape stratégique

Le fonds d'investissement mondial **Carlyle** a annoncé un accord pour céder **Tescan Group** à **Shimadzu Corporation**, acteur japonais majeur des technologies d'analyse et de mesure. Fondée en 1991 à Brno (République tchèque), **Tescan** est devenue un leader mondial des microscopes électroniques et instruments scientifiques avancés. Depuis son acquisition par **Carlyle** en 2023, l'entreprise a fortement accéléré sa croissance. Cette opération ouvre une nouvelle phase pour **Tescan**, qui rejoint un groupe industriel international et s'inscrit dans la stratégie de développement technologique de **Shimadzu**.

Quelques données clés :

- **Croissance** : +50 % en trois ans
- **Valorisation indicative** : 850 M\$ (valeur d'entreprise)
- **Effectifs** : Environ 650 personnes
- **Revenu** : 130,9 M\$

Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement technologique** : Shimadzu intègre une expertise de pointe en microscopie et nanotechnologie, complémentaire à son portefeuille actuel.
- **Expansion internationale** : Tescan bénéficie de la puissance industrielle et commerciale de Shimadzu pour accélérer son développement en Asie, en Amérique et en Europe.
- **Synergies industrielles** : La combinaison des capacités R&D et des réseaux commerciaux des deux groupes ouvre la voie à une offre élargie pour les marchés scientifiques et industriels.



Bridgepoint entre au capital d'Interpath et succède à H.I.G. Capital

Interpath annonce l'entrée en négociations exclusives avec **Bridgepoint** en vue de l'acquisition d'une participation majoritaire, marquant une nouvelle étape de développement pour la plateforme de conseil financier indépendante.

Fondée à la suite de son carve-out de **KPMG UK** en 2021 et accompagnée depuis par **H.I.G. Capital**, **Interpath** s'est imposée comme un acteur de référence du conseil en restructuring, deals et services financiers, avec une forte dynamique de croissance en Europe et à l'international.

Quelques données clés :

- **Effectifs** : plus de 1 000 professionnels
- **Présence géographique** : 12 pays et 21 bureaux
- **Chiffre d'affaires** : 198,1 M€ (exercice clos en mars 2025)
- **Croissance de la rentabilité** : EBITDA plus que doublé depuis le carve-out
- **Valorisation indicative** : ~ 800 M€, valorisation ciblée par les actionnaires vendeurs
- **Valeur d'entrée de H.I.G. Capital** : ~ 380 M€ (2021)
- **Calendrier** : closing attendu fin T2 / T3 2026, sous conditions réglementaires

Pourquoi c'est structurant ?

- **Passage à l'échelle internationale** : L'appui de Bridgepoint doit accélérer l'expansion géographique d'Interpath en Europe, en Amériques et en Asie, tout en renforçant ses franchises locales.
- **Renforcement d'une plateforme multi-expertises** : Historiquement forte en restructuring, Interpath a élargi son offre vers le deal advisory et les services CFO, créant une plateforme intégrée et résiliente, peu exposée aux cycles.
- **Sponsor expérimenté dans les services professionnels** : Bridgepoint apporte une expertise reconnue dans l'accompagnement de plateformes de conseil et de services à forte intensité de talents, avec un track-record solide en croissance organique et M&A.

Bridgepoint**interpath****H. I. G.**
CAPITAL

Antin Infrastructure Partners acquiert Emsere : scaling du leader mondial des équipements locatifs pour essais cliniques

Antin Infrastructure Partners succède à Gryphon au capital d'**Emsere** et marque son **8e investissement Mid Cap Fund I**, confirmant son appétit pour les leaders de l'infrastructure sociale dans la santé. Emsere consolide sa place d'acteur incontournable des services locatifs d'équipements médicaux spécialisés pour les essais cliniques mondiaux, un marché porté par la R&D pharma en pleine accélération.

Quelques données clés :

- **Présence globale** : 100+ pays livrés; 9 000+ sites d'essais cliniques supportés
- **Clientèle premium** : 6 des 10 plus grands groupes pharmaceutiques et 7 des 10 principales CRO mondiales
- **Portefeuille** : 13 000+ équipements spécialisés (centrifuges, monitoring cardio-respiratoire, imagerie)
- **Fonds Antin** : 8e investissement du Mid Cap Fund I (2,2 Md€)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Scaling global** : Antin Infrastructure Partners accélère la croissance internationale d'Emsere par acquisitions en Asie et aux États-Unis, en capitalisant sur sa flotte d'équipements et sa logistique pour des essais cliniques complexes et réglementés.
- **Plateforme intégrée résiliente** : Équipements conformes et chaîne logistique mondiale permettent aux entreprises pharmaceutiques et aux organisations de recherche contractuelle de se concentrer sur leur cœur de métier, sans contraintes de capitaux immobilisés temporaires.
- **Expertise infra santé** : L'expérience d'Antin dans les infrastructures sociales de santé s'aligne parfaitement sur les tendances favorables, telles que l'externalisation de la recherche et développement et l'évolution des protocoles cliniques.
- **Transition réussie** : Gryphon cède un actif valorisé à un investisseur spécialisé dans la consolidation de marchés fragmentés à fort potentiel de croissance.



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+100

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10

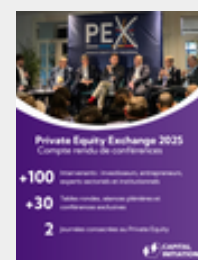
Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

