01/12 - 07/12/2025

CAPITAL INITIATION

Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir le Private Equity de l'intérieur

Bridgepoint réinvestit dans la société Brevo, désormais licorne européenne

Bridgepoint annonce son réinvestissement minoritaire dans **Brevo** à l'occasion d'un nouveau tour de table de **500 M€**, portant la valorisation de la société à plus d'**1 Md€** et marquant l'entrée de la société française dans le club très fermé des licornes européennes. Déjà actionnaire depuis 2020, Bridgepoint réalise dans le même temps la sortie complète de son fonds **BDC III** et renouvelle sa conviction via **BDC V**.
Brevo s'est imposée en cinq ans comme une plateforme européenne de référence en customer engagement, combinant croissance organique rapide, expansion internationale et enrichissement continu de son offre logicielle, avec l'ambition assumée d'atteindre **1 Md€** de chiffre d'affaires d'ici **2030**.

📊 Quelques données clés :

- **Croissance de l'ARR depuis 2020 :** ~5x
- **ARR attendu en 2025 :** > 200 M€
- **Rentabilité :** EBITDA à deux chiffres
- **Croissance externe :** 9 acquisitions réalisées
- **Clients :** > 600 000 entreprises dans +180 pays
- **Nouveaux investisseurs :** General Atlantic, Oakley Capital (25 % du capital chacun contre 250 M€)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Continuité stratégique rare :** Le réinvestissement de Bridgepoint après une sortie intégrale illustre une conviction forte sur la trajectoire long terme de Brevo, tout en optimisant la gestion des cycles de fonds.
- **Émergence d'un champion SaaS européen :** Brevo démontre qu'un acteur européen peut scaler un modèle SaaS rentable, multi-produits et international, sur un marché historiquement dominé par des plateformes américaines.
- **Accélération ciblée sur l'IA, le mid-market et l'international :** Les nouveaux capitaux soutiendront l'intégration de l'IA à grande échelle, le renforcement du go-to-market North America et une poursuite sélective du build-up.

Bridgepoint

Brevo

Source : Bridgepoint

ARCHIMED cède Citieffe à Poly Medicure et clôture son fonds MED I

ARCHIMED MedTech annonce la cession de **Citieffe**, fabricant italien d'implants orthopédiques, au groupe indien **Poly Medicure**, acteur mondial des dispositifs médicaux. Cette opération stratégique marque la sortie du dernier actif du fonds **MED I** et vient sceller l'un des track-records les plus remarquables du private equity santé à l'échelle mondiale.

📊 Quelques données clés :

- **Multiple brut (MOIC) :** 7,2x sur le capital investi
- **Taux de rendement interne (IRR) :** 59 % par an sur 11 ans
- **Nombre de plateformes :** 9 sociétés acquises en buyout majoritaire
- **Taille du fonds :** 150 M€ levés lors du closing final en 2014
- **Classement :** Meilleur fonds de buyout mondial du millésime 2014 selon Preqin

Pourquoi c'est structurant ?

- **Création de valeur sectorielle maîtrisée :** ARCHIMED a transformé Citieffe d'un acteur régional en plateforme internationale, en combinant innovation produit, conformité réglementaire (MDR), expansion US et discipline opérationnelle dans un marché en croissance structurelle (~5 %/an).
- **Sortie industrielle optimale :** L'adossement à Poly Medicure permet de monétiser pleinement les actifs stratégiques développés (R&D, portefeuille produits, présence internationale), tout en assurant une continuité managériale et un potentiel d'accélération industrielle.
- **Validation du modèle ARCHIMED :** La liquidation de MED I avec 100 % de sorties industrielles et une performance top mondiale confirme la puissance d'un modèle fondé sur l'hyper-spécialisation santé, le sourcing propriétaire et l'exécution long terme.

POLYMED ARCHIMED citieffe® Essential moves in Trauma

Source : ARCHIMED

Perwyn a accepté de céder sa participation dans Interact Software à Castik Capital

Perwyn annonce la cession de ses parts dans **Interact Software** à **Castik Capital**, marquant la sortie d'un investissement emblématique dans le logiciel B2B. Fondée au Royaume-Uni, **Interact** est une plateforme d'employee experience permettant aux grandes organisations d'améliorer la communication interne, le partage de connaissances et l'engagement des collaborateurs.
Fondé en 2015 à Londres, **Perwyn** est un fonds de private equity européen spécialisé dans l'accompagnement d'entreprises à fort potentiel dans les secteurs de la technologie, des services, de la santé et de l'agroalimentaire.

📊 Quelques données clés :

- **Multiple de sortie :** 3,2x
- **Investissement initial :** Décembre 2020
- **Création de valeur opérationnelle :** ARR et EBITDA >2,5x sur la période de détention
- **Périmètre géographique :** Clients blue-chip en Amérique du Nord, EMEA et Moyen-Orient
- **Expertise build-up :** Perwyn réalise en moyenne 2,9 acquisitions par participation, une approche dont Interact a directement bénéficié

Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement du track-record :** Cette opération confirme la capacité de Perwyn à transformer des acteurs technologiques en plateformes de référence, avec des sorties créatrices de valeur.
- **Création de valeur opérationnelle avant l'exit :** La progression significative des indicateurs récurrents (ARR, EBITDA) démontre une trajectoire solide, attractive pour un investisseur de nouvelle génération comme Castik.
- **Passage à une nouvelle phase de croissance :** Après l'accélération menée avec Perwyn, Interact s'adosse à Castik pour poursuivre son expansion internationale et sa stratégie de consolidation.

interact PERWYN CASTIK CAPITAL

Sources : Perwyn, Castik Capital

Andera pilote avec Ardian un fonds de continuation de 200 M€ pour Spherea

Andera Partners a structuré un véhicule de continuation (CV) mono-actif, nommé **Andera MidCap Continuation Fund 1** de **200 millions d'euros**. Ce montage financier a pour but de prolonger l'investissement **d'Andera** dans **Spherea**, spécialiste français des solutions de tests pour l'aéronautique et la défense, et de financer son rapprochement stratégique avec l'entreprise canadienne **Averna**, leader mondial des solutions de tests pour les dispositifs médicaux, véhicules autonomes et data centers.
L'opération est soutenue par Ardian, qui agit en tant qu'investisseur principal en acquérant 41% du CV, et permet à **Andera Partners** de conserver la majorité du capital du nouvel ensemble. Le groupe combiné vise à devenir le plus grand acteur indépendant mondial dans l'ingénierie des tests, doublant de taille et s'étendant à l'international. L'opération a été conseillée par Lazard et Proskauer.

📊 Quelques données clés :

- **Objectif de levée :** 200 M€
- **Investissement du fonds Andera MidCap 5 :** 60 M€
- **CA FY24 (Spherea & Averna) :** 305 M$
- **Employés :** 1800

Pourquoi c'est structurant ?

- **Création d'une plateforme d'ingénierie globale et diversifiée :** L'opération permet au nouveau groupe de se positionner au-delà de ses bastions historiques (Aéronautique/Défense) en accédant de manière significative aux marchés à très forte croissance tels que les dispositifs médicaux, les véhicules autonomes et les Data Centers.
- **Avantage stratégique de l'opération GP-led :** Le CV permet à Andera Partners de conserver la gestion à long terme de cet actif stratégique et de cristaliser le rendement, tout en injectant le capital frais nécessaire au financement de l'acquisition d'Averna. Simultanément, il offre une porte de sortie aux investisseurs de l'ancien fonds, optimisant la valeur créée sans forcer la vente de l'entreprise.

andera PARTNERS

ARDIAN

Sources : Agefi, Mergermarket

IK Partners acquiert Rhétorès pour plus de 300 millions d'euros

Le fonds européen IK Partners, sous l'égide de Wendel, a conclu un LBO bis visant l'acquisition de Rhétorès, un leader français des Conseils en Gestion de Patrimoine (CGP) indépendants axé sur la clientèle haut de gamme. Valorisé autour de 310 millions d'euros, ce rachat voit les fondateurs, le management et l'investisseur sortant, Activa, réinvestir de manière significative. L'objectif de cette opération est de fournir à Rhétorès le capital nécessaire pour accélérer sa stratégie de croissance externe, afin de consolider un marché français des CGP très fragmenté et de développer son offre de gestion d'actifs en direct. L'opération a été conseillée par Rothschild & Co et Scalene Partners.

📊 Quelques données clés :

- **Multiple de valorisation :** c.17x l'EBITDA
- **Consolidation sous Activa** : 20 acquisitions bolt-on depuis 2022
- **Rhétorès AUM** : 2,7 Mds€
- **Clients** : 6200

Pourquoi c'est structurant ?

- **Redéploiement stratégique et diversification de valeur :** Rhétorès, initialement centré sur le conseil, a déjà évolué vers la gestion d'actifs en direct (notamment via l'acquisition de Dauphine AM). L'arrivée d'IK Partners vise à renforcer cette intégration et à diversifier les revenus en captant une plus grande part de la chaîne de valeur du patrimoine de ses clients, ce qui rend le modèle d'affaires plus résilient et valorisable.
- **Engagement et alignement des dirigeants :** Le fait que les fondateurs et l'équipe de management réinvestissent significativement témoigne de leur forte conviction dans la prochaine phase de croissance et assure un alignement parfait des intérêts avec le nouvel actionnaire majoritaire, un gage essentiel pour l'exécution réussie de la stratégie d'intégration et d'expansion.
- **Accélération de la consolidation du marché des CGP :** L'arrivée d'un fonds de l'envergure d'IK Partners valide la stratégie de buy-and-build menée par Rhétorès et ses paires du secteurs. Cette opération fournit la puissance de feu nécessaire pour continuer à consolider rapidement le marché français des CGP indépendants.

IK Partners

RHÉTORÈS FINANCE

Sources : Mergermarket, IK Partners

CAPITAL INITIATION

Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident

+200
Alumni
Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

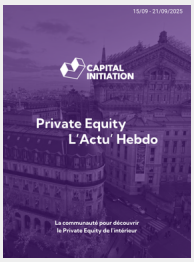
+90
Evénements
Des conférences et des recontres pour découvrir le private equity

+50
Ecoles
Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10
Conférences
Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS

PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS