

24/11 - 30/11/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Unigestion clôture son sixième fonds de secondaries à 1,7 Mds€

Unigestion annonce la clôture finale de son fonds dédié aux secondaries, **Unigestion Secondary VI (USEC VI)**. Ce fonds marque une nouvelle étape pour la plateforme mid-market d'Unigestion, confirmant l'appétit des investisseurs internationaux pour les stratégies secondaires de private equity.

Fondée en 1971, **Unigestion** est une société de gestion globale de private equity mid-market, avec une longue expérience dans l'accompagnement d'entreprises de taille moyenne à grande et la structuration de portefeuilles d'actifs diversifiés.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 1,7 Mds€ (hard cap atteint)
- **Profil investisseurs** : +150 LPs issus de +20 pays
- **Déploiement à date** : 22 transactions déjà réalisées par USEC VI
- **Objectif d'investissement** : 40 à 60 transactions au total
- **Évolution par rapport au fonds précédent** : +85% par rapport à Secondary V (919 M€ en 2022)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Solidité du track record et levée rapide** : Atteindre 1,7 Mds€ en clôture finale prouve la confiance continue des investisseurs dans la stratégie secondaries d'Unigestion, malgré un environnement macroéconomique incertain.
- **Mécanique d'allocation optimisée pour la liquidité** : La stratégie secondary d'Unigestion repose sur une séquence maîtrisée entre LP stakes, GP-led et direct secondaries, visant à accélérer les distributions tout en optimisant IRR, multiple et cash-on-cash, avec des durées de détention raccourcies.
- **Avantage historique et différenciation du dealflow** : Fort de près de 300 transactions secondaries réalisées, dont plus de 60 GP-leds, Unigestion bénéficie d'un accès privilégié à des opérations hors des circuits concurrentiels.



Bridgepoint entre au capital de ht.digital

Bridgepoint a conclu un accord pour devenir actionnaire majoritaire de **ht.digital**, acteur londonien spécialisé dans l'audit, les attestations et les solutions technologiques appliquées aux actifs numériques. L'opération marque une étape clé pour une entreprise en forte accélération, à un moment où les exigences de transparence et d'assurance indépendante s'imposent dans l'écosystème crypto. Réalisé via **Bridgepoint Development Capital V (BDC V)**, cette opération s'inscrit dans la stratégie du groupe d'accompagner des entreprises européennes en forte croissance.

Quelques données clés :

- **Bridgepoint Private Equity AUM** : 31 Mds€
- **Fonds** : BDC V, fonds lower mid-market dédié aux entreprises européennes en forte croissance (EV 100 M€–300 M€)
- **Clients de la cible** : + 700 dans le monde
- **Croissance** : 100 % de croissance organique annuelle sur les deux dernières années
- **Closing prévu** : S1 2026, sous réserve d'approbations réglementaires

Pourquoi c'est structurant ?

- **Partenaire stratégique** : Bridgepoint apporte son expertise middle-market, un réseau européen solide et une expérience reconnue dans l'accompagnement de sociétés à forte croissance.
- **Croissance tirée par la régulation** : La demande institutionnelle pour la transparence des actifs numériques s'accélère sous l'effet des nouvelles exigences réglementaires. Grâce à ses audits, preuves de réserve et outils on-chain, ht.digital est idéalement positionnée pour capter cette dynamique.
- **Soutien à l'innovation** : Le partenariat permettra de poursuivre les investissements dans l'innovation produit et data de l'entreprise, tout en recrutant des talents spécialisés pour compléter l'équipe existante.



Polytechnique Ventures réalise un premier closing à 21 M€ pour son deuxième fonds

Polytechnique Ventures annonce le premier closing de son deuxième fonds, **Polytechnique Ventures II**, poursuivant une initiative d'investissement singulière portée par les alumni de l'École polytechnique. Créée en 2020, la plateforme se positionne comme un investisseur **early-stage** dédié aux startups deeptech issues de l'écosystème de l'X, avec une approche combinant financement, accompagnement et contribution institutionnelle.

Quelques données clés :

- **Objectif final** : 30 à 40 M€
- **LPs** : Alumni de l'X
- **Tickets initiaux** : 250 k€ à 1 M€
- **Stade d'investissement** : pré-seed et seed (avec suivis en série A)
- **Nombre de participations ciblées** : 15 à 20 startups
- **Mécanique unique** : Partage des plus-values avec la Fondation de l'École polytechnique

Pourquoi c'est structurant ?

- **Un avantage d'origination difficilement répliquable** : L'accès direct aux laboratoires et aux porteurs de projets de l'X permet d'intervenir en amont sur des technologies complexes, avant leur exposition aux circuits VC généralistes.
- **Validation d'un modèle entrepreneur-investisseur communautaire** : Le lancement d'un deuxième véhicule après un premier fonds investi et partiellement sorti confirme la capacité du modèle Alumni-led à s'inscrire dans la durée, au-delà de l'initiative institutionnelle.
- **Alignement financier et institutionnel rare** : Le partage de valeur avec la Fondation crée un alignement durable entre performance financière, soutien à l'innovation scientifique et financement de l'institution.



Weinberg Capital Partners poursuit son accompagnement de Sapien

Weinberg Capital Partners annonce la structuration de son premier fonds de continuation, dédié à **Sapien**, afin de prolonger un partenariat initié en 2019 et accompagner une trajectoire de croissance encore inachevée.

Fondé en 2019 à la suite du **carve-out** de l'activité **Hygiène** et **Prévention** du groupe **ISS**, **Sapien** s'est imposé comme un acteur intégré des services **B2B** dédiés à la protection des environnements de vie et de travail. Le groupe intervient sur l'hygiène de l'air, la maîtrise des nuisibles, l'assainissement et la protection incendie, avec un positionnement unique sur le marché français.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 115 M€ de fonds propres
- **Entrée initiale au capital** : 2019
- **Objectifs financiers** : >155 M€ de CA attendu en 2025 ; cible 250 M€ à horizon 2030
- **Actionnariat** : investisseurs historiques + nouveaux family offices
- **Croissance externe récente** : acquisition du Groupe Vallier (2024)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Optimisation risque-rendement** : Le fonds de continuation permet à Weinberg de cristalliser une partie de la valeur créée depuis 2019 tout en conservant une exposition significative à la prochaine phase de croissance.
- **Capital dédié au build-up** : Le marché de l'assainissement et de l'hygiène reste extrêmement fragmenté. Le véhicule dédié offre des moyens ciblés pour financer des acquisitions relatives similaires à Vallier, sans dilution ni sortie prématurée, dans un environnement où les multiples de consolidation restent attractifs.
- **Stabilité des revenus** : Sapien opère sur des métiers réglementés, récurrents et peu cycliques, portés par des obligations sanitaires et de sécurité. Prolonger la détention via un fonds de continuation permet de capter une création de valeur progressive, moins dépendante du timing de marché.

WCP

WEINBERG CAPITAL PARTNERS

SAPIEN
Pour des lieux de vie sains et sûrs

Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200 **Alumni**
Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+90 **Evénements**
Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50 **Ecoles**
Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10 **Conférences**
Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

