

17/11-23/11/2025



# Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir  
le Private Equity de l'intérieur

## XAnge 5 réalise son 1<sup>er</sup> closing à 200 M€

**XAnge**, société de gestion affiliée à **Siparex** et présente à Paris, Berlin et Bruxelles, a annoncé que son fonds **XAnge5 a atteint 200 M€** d'engagements lors de son premier closing, marquant une étape clé dans le déploiement de sa stratégie d'investissement **Venture Capital**. Le millésime précédent, XAnge4 avait atteint une taille finale de 220 M€

Lancé en 2025, XAnge 5 investit principalement dans des start-up européennes en phase **early stage**, avec un focus sur trois verticales stratégiques : **la deeptech, l'intelligence artificielle et la transition climatique**. Parmi les sociétés emblématiques déjà accompagnées par les précédents fonds de XAnge figurent notamment Believe, Odoo, Greenly, Aerospacelab et AssoConnect.

### Quelques données clés :

- **Montant levé** : 200 M€ (1er closing)
- **Objectif final** : 300 M€
- **Taille de ticket** : 1 à 15 M€

### Les 3 points forts du fonds XAnge 5 :

- **Confiance renouvelée et soutien massif des investisseurs historiques** : Avec un taux de re-up de 90% et la participation renforcée d'acteurs majeurs comme le FEI (qui double son engagement), Bpifrance et CNP, XAnge confirme la solidité de ses relations avec ses investisseurs et la confiance du marché dans sa stratégie, même dans un contexte de levée de fonds exigeant.
- **Un track record de qualité** : Les performances passées, notamment un TRI supérieur à 20% et un multiple de 4x net sur XAnge 2 attestent de la capacité de XAnge à créer de la valeur. Le positionnement équilibré du fonds sur la deeptech, l'IA et la transition climatique permet de naviguer entre secteurs stables, marchés en correction et opportunités anticycliques.
- **Un fonds paneuropéen** : Pour la première fois, XAnge étend sa stratégie d'investissement à l'ensemble de l'Europe continentale, au-delà de ses marchés historiques (France, Allemagne, Belgique). Cette expansion permet d'accéder à un deal flow élargi et de soutenir l'émergence de champions technologiques européens dans des secteurs clés.

**XAnge**  
/ Siparex Group



# ICG orchestre un financement record de 2 Mds€ pour Funecap via un SPV dédié

ICG met en place un **package de 2 Mds€** pour Funecap, combinant 1,4 Md€ de refinancement et 600 M€ de croissance au moyen d'un **SPV dédié**, une première sur ce type de dette. Cette opération, la **plus importante de l'année 2025** en direct lending en France, prolonge dix ans de partenariat entre ICG et Funecap et soutient la stratégie de consolidation rapide du **leader funéraire européen**.

## Quelques données clés :

- **Montant et ventilation** : 2 Mds€ dont 1,4 Md€ de refinancement et 600 M€ dédiés à la croissance
- **Montage financier** : SPV dédié inédit, environ 60 % porté par ICG et ses fonds, solde par des LPs participants
- **Stratégie de dette mobilisée** : Senior Debt Partners, cinquième millésime clos à 15,2 Mds€ fin 2024
- **Taille et activité de Funecap** : 800 M€ de chiffre d'affaires 2024, près de 4 500 collaborateurs, plus d'un demi-million de familles accompagnées par an

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Un jalon pour la dette privée en France** : Opération de direct lending la plus importante de 2025, avec un SPV qui associe directement des LPs et élargit la capacité de financement sur mesure
- **Carburant pour la consolidation d'un marché fragmenté** : Financement flexible qui sécurise le refinancement et alimente une unitranche de croissance, soutenant un rythme soutenu d'acquisitions et l'extension du maillage territorial
- **Signal de résilience sectorielle** : Trajectoire de chiffre d'affaires de 100 M€ en 2015 à 800 M€
- **Impact local et qualité de service** : Intégration d'acteurs reconnus comme AAA Heurtevent et Beaumont-Guez, maintien des équipes dirigeantes, investissements dans des crématoriums et des infrastructures au bénéfice des familles



# Goldenpeak boucle le closing inaugural de son premier fonds à 375 M£

**Goldenpeak** boucle la levée de son premier fonds, **Goldenpeak Fund I**, après une levée menée en un temps record et largement sursouscrite.

Fondé en 2025 par **Leon Gillespie**, ancien Co-Head of European Financial Sponsors chez Houlihan Lokey et membre de son Global Management Committee, ainsi que par **Mark Williams**, investisseur chevronné avec plus de vingt ans d'expérience en private equity dont treize chez Inflexion en tant que Senior Partner, **Goldenpeak** se positionne comme un investisseur spécialisé dans les services B2B au Royaume-Uni et en Irlande.

## Quelques données clés :

- **Taille** : 375 M£
- **Ticket moyen** : 25–75 M£
- **Cible financière** : Entreprises UK & Irlande générant 3–15 M£ d'EBITDA
- **Périmètre sectoriel** : B2B services (Technical Services, Data & Information, Professional Services, TIC, GRC, Cyber Security)
- **Calendrier** : Closing réalisé en ~12 semaines

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Positionnement sectoriel ultra-ciblé dans les B2B services** : Goldenpeak adopte une stratégie sectorielle granulaire qui optimise le sourcing, la diligence et l'exécution sur des niches à forte résilience et multiples d'entrée attractifs.
- **Crédibilité renforcée** : Lever un fonds inaugural de cette taille en un délai aussi court reflète la confiance des LPs dans l'expertise accumulée par les fondateurs, dans un contexte de levées très compétitives.
- **Accompagnement stratégique** : Goldenpeak aide les dirigeants à structurer leurs équipes, accélérer la croissance commerciale et internationale, et identifier des acquisitions pour créer rapidement de la valeur.

# Goldenpeak



**Découvrir** les différents métiers et pratiques du capital-investissement

**Échanger** avec des seniors partageant leur expérience et conseils

**Faire partie** d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



**+200** **Alumni**  
Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

**+90** **Evénements**  
Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

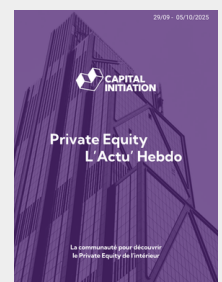
**+50** **Ecoles**  
Un réseau d'entraide, de partage et d'information

**10** **Conférences**  
Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

## BOOTCAMPS



## PUBLICATIONS



## ÉVÉNEMENTS

