

03/11 - 09/11/2025



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Ardian soutient IK Partners dans son entrée au capital de Francks Kylindustri

Le fonds d'investissement **Ardian** a orchestré un financement en Private Credit, afin de soutenir l'investissement majoritaire d'**IK Partners** dans **Francks Kylindustri**, acteur de référence en Scandinavie dans l'installation et le service après-vente de systèmes de réfrigération commerciale et industrielle.

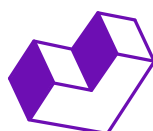
Fondée en 1950 et basée en Suède, **Francks Kylindustri** s'est imposée comme un acteur majeur dans les pays nordiques avec plus de 650 collaborateurs répartis dans une cinquantaine de sites en Suède, Norvège, Danemark et Finlande.

Quelques données clés :

- **Chiffre d'affaires 2024** : 1,76 Md SEK (160 M€)
- **Effectif** : ~ 650 personnes, 50 offices
- **Financement** : unitranche + ligne dédiée au financement de futures acquisitions
- **AUM Ardian** : 11 Mds\$ (Private Credit)
- **Positionnement** : mid-market

Pourquoi c'est structurant ?

- **Croissance ambitieuse et éprouvée** : Francks Kylindustri a réalisé 31 acquisitions et 8 créations de sites depuis 2019. Avec le soutien d'Ardian et d'IK Partners, l'entreprise vise à poursuivre sa consolidation dans les pays nordiques, ainsi qu'en Benelux et DACH.
- **Partenariat stratégique avec IK Partners** : Avec une présence active dans la région depuis plus de 30 ans, IK Partners a réalisé 73 investissements dans les pays nordiques. Il maîtrise le tissu industriel nordique et dispose d'un réseau local, clés pour soutenir la croissance de Francks Kylindustri.
- **Momentum pour Ardian Private Credit** : L'investissement s'inscrit dans une période d'activité soutenue pour la plateforme Private Credit d'Ardian, forte de 20 ans de track record et d'une approche multi-locale.

**ARDIAN****IK Partners**

Ardian Semiconductor signe un accord avec Solarpark Blautal

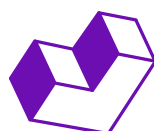
Ardian a annoncé la signature d'un accord pour acquérir, via **Ardian Semiconductor**, **90% du capital** du groupe allemand **Centrotherm International AG** auprès de **Solarpark Blautal GmbH**. Centrotherm conçoit et produit des équipements de traitement thermique destinés aux semi-conducteurs de puissance et au photovoltaïque. Solarpark Blautal, l'actionnaire cédant, réinvestit une partie du produit de la cession et conserve une participation significative, marquant sa confiance dans le projet industriel mené par Ardian et **Silian Partners**, son partenaire stratégique exclusif. Cette prise de contrôle majoritaire permettra à Centrotherm d'accélérer son développement international, d'élargir son offre et de renforcer sa position sur des marchés clés pour la transition énergétique et numérique.

Quelques données clés :

- **Equity ratio de Centrotherm au 31/12/2024** : 27,5%
- **Valeur des entreprises cibles d'Ardian Semiconductor** : entre 150 M€ et 1,5 Md€
- **TCAC prévu d'Ardian Semiconductor entre 2022 et 2030** : 6,6%
- **Valeur projetée du marché mondial des semi-conducteurs en 2030** : ~100 Mds€

Pourquoi c'est structurant ?

- **Stratégie Buy & Build sectorielle** : Ardian a pour ambition de créer un champion européen des équipements pour semi-conducteurs, segment clé de la souveraineté énergétique et digitale.
- **Positionnement stratégique** : L'opération consolide le rôle d'Ardian d'acteur clé du private equity dans les infrastructures industrielles.
- **Diversification géographique et clientèle** : L'acquisition permet à Ardian Semiconductor d'étendre sa présence internationale et de diversifier sa base clients, réduisant la dépendance à certains marchés et augmentant la résilience du groupe.

ARDIAN**centrotherm**

Thoma Bravo prend le contrôle de Jeppesen ForeFlight dans un carve-out à 10,6 Mds\$ auprès de Boeing

Le fonds américain **Thoma Bravo** a finalisé l'acquisition de portions de la division Digital Aviation Solutions de **Boeing**, dans une transaction 100% en numéraire valorisée à **10,6 milliards de dollars**. L'opération conduit à la création de **Jeppesen ForeFlight**, une nouvelle entité indépendante regroupant les activités digitales de Boeing dans la planification de vol, la navigation, et les logiciels de gestion aéronautique. Dirigée par **Brad Surak**, ancien responsable de la division digitale chez **Boeing**, **Jeppesen ForeFlight** servira désormais les quatre grands segments du secteur : aviation commerciale, d'affaires, militaire et générale.

Quelques données clés :

- **Cours Boeing 03/11/2025** : 204,55 \$ (+1,76%)
- **Effectifs transférés** : ~ 3 900 employés rejoignent la nouvelle entité dans le cadre de la transaction
- **AUM Thoma Bravo** : 181 Mds\$
- **Stratégie** : investissement majoritaire dans des sociétés technologiques matures, avec optimisation opérationnelle et croissance des revenus récurrents

Pourquoi c'est structurant ?

- **Création d'un logiciel indépendant leader** : Jeppesen ForeFlight allie les 90 ans d'expertise de Jeppesen en données aéronautiques à la technologie digitale de ForeFlight pour bâtir la plateforme logicielle la plus complète du secteur.
- **Renforcement de l'autonomie et de la flexibilité opérationnelle** : En devenant une entité indépendante, Jeppesen ForeFlight peut accélérer le développement produit, étendre son offre et réagir plus rapidement aux besoins des clients.
- **Accélération de la transformation digitale** : Fort de son savoir-faire dans le software et l'IA, Thoma Bravo va soutenir la stratégie de croissance de Jeppesen ForeFlight via des investissements ciblés dans l'IA, la data et les solutions SaaS, afin de propulser la prochaine vague de transformation numérique de l'aviation.



Upway lève 60 M\$ pour accélérer sa conquête du marché européen du vélo électrique reconditionné

La start-up Upway, spécialiste des vélos électriques reconditionnés, boucle une **levée de fonds de 60 millions de dollars**, menée par **A.P. Moller Holding**, avec la participation de Galvanize, Ora Global et des investisseurs historiques (Sequoia Capital, Exor Ventures, Transition, Origins et Korelya Capital). Cette opération **valorise l'entreprise à 400 millions de dollars** et vise à soutenir son expansion internationale.

Déjà présente dans **9 pays** avec 6 entrepôts en Europe et aux États-Unis, Upway prévoit l'ouverture de **6 nouveaux sites** d'ici 2 ans, notamment au Royaume-Uni, en Allemagne et en Pologne. En forte croissance, la société a **doublé son chiffre d'affaires en 2025** pour atteindre 150 millions de dollars, et vise **1 million de vélos reconditionnés vendus d'ici 2030**.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 60 M\$
- **Valorisation** : 400 M\$
- **CA 2025** : 150 M\$ (+100 % en un an)
- **Objectif** : 1 M de vélos reconditionnés vendus d'ici 2030

Pourquoi c'est structurant ?

- **Croissance durable** : Upway combine impact environnemental et rentabilité, avec des marchés déjà profitables en Belgique et aux Pays-Bas.
- **Consolidation sectorielle** : La levée soutient une stratégie de build-up logistique et commerciale à l'échelle européenne, renforçant les capacités de reconditionnement et de distribution.
- **Leadership continental** : Cette opération positionne Upway comme le futur standard européen du vélo électrique reconditionné, sur un marché à forte dynamique ESG.

upwzy
A.P. MOLLER

Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident



+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+90

Événements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10

Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

