

27/10 - 02/11/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Energy Infrastructure Partners et ContourGlobal finalisent la cession de Slovakia Solar Group à Enery

Energy Infrastructure Partners (EIP) et **ContourGlobal** ont annoncé la **vente de leur portefeuille solaire slovaque, Slovakia Solar Group**, à **Enery**, producteur indépendant d'énergie renouvelable basé en Autriche. Cette transaction marque une nouvelle étape dans la consolidation du marché photovoltaïque d'Europe centrale et orientale.

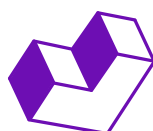
EIP est une **société suisse de gestion d'actifs** spécialisée dans les infrastructures énergétiques, investissant dans des actifs réels essentiels à la transition énergétique. **ContourGlobal**, **producteur international d'électricité** présent dans 19 pays, s'était allié à EIP pour détenir et exploiter Slovakia Solar Group. L'acquéreur, **Enery**, développe, finance et exploite des **centrales renouvelables** à travers l'Europe centrale et orientale.

Quelques données clés :

- **Actif cédé** : portefeuille de 32 centrales photovoltaïques réparties en Slovaquie
- **Capacité totale installée** : 34,6MW, soit le plus grand portefeuille solaire opérationnel du pays
- **Vendeurs** : Energy Infrastructure Partners (49%) et ContourGlobal (51%)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Consolidation régionale des énergies renouvelables** : Cette acquisition renforce la position d'Enery comme acteur clé de la transition énergétique en Europe centrale, tout en étendant son empreinte opérationnelle en Slovaquie.
- **Rotation d'actifs stratégique pour les vendeurs** : La cession illustre la stratégie d'asset rotation de ContourGlobal et EIP, leur permettant de réallouer du capital vers de nouveaux projets à plus fort potentiel dans la transition énergétique.
- **Accélération de la décarbonation régionale** : En intégrant ces actifs dans son portefeuille, Enery contribue à la diversification du mix énergétique slovaque et au renforcement de la sécurité énergétique locale.



Arjun Infrastructure Partners accroît sa participation dans Bigadan

L'acteur européen de l'infrastructure, **Arjun Infrastructure Partners**, poursuit sa stratégie de consolidation dans le **secteur de la bioénergie** en acquérant une **participation supplémentaire dans Bigadan**, un leader danois de la production de biogaz qui transforme les déchets organiques en énergie renouvelable et en biofertilisants. Cette acquisition, réalisée en rachetant les parts de son partenaire **B+ Invest ApS**, renforce la volonté d'Arjun d'**accroître son exposition à des infrastructures énergétiques durables** à travers l'Europe. **DC Advisory** a agi en tant que **conseil financier** d'Arjun Infrastructure Partners dans le cadre de cette opération.

Quelques données clés :

- **Investisseur** : Arjun Infrastructure Partners, gestionnaire européen mid-market d'infrastructures, gérant 6,4Mds € d'actifs dans les secteurs du digital, des renouvelables, du transport et des utilities
- **Participation initiale** : 49,9% du capital de Bigadan, acquis par Arjun Infrastructure Partners en 2021
- **Actifs détenus** : Bigadan possède 9 usines de biogaz opérationnelles au Danemark, produisant
- **Quantité** : 1,3TWh/an d'énergie renouvelable, avec un objectif de plus de 2 TWh/an d'ici 2027

Pourquoi c'est structurant ?

- **Stratégie d'expansion dans la transition énergétique** : Arjun renforce son positionnement dans les infrastructures durables via un acteur clé de la bioénergie, secteur en croissance.
- **Accélération de la décarbonation et de l'économie circulaire** : Bigadan traite des flux de déchets organiques pour en faire de l'énergie, contribuant à la fois à la valorisation des déchets et à la réduction des émissions.
- **Effet de levier industriel & croissance** : Devenir actionnaire majoritaire permet à Arjun de piloter plus efficacement le développement des projets de Bigadan.
- **Message fort pour le marché des infrastructures en Europe** : La transaction illustre l'intérêt continu des investisseurs pour le renforcement d'acteurs établis dans les énergies renouvelables, malgré un contexte macro-énergétique incertain.

Pearl Infrastructure Capital devient actionnaire majoritaire d'Energy Pool dans le cadre d'une augmentation de capital

Pearl Infrastructure Capital, membre partenaire d'**Edmond de Rothschild Private Equity**, a annoncé un investissement stratégique via son **fonds Pearl Infrastructure Capital II SCA, RAIF**, dans **Energy Pool**, acteur français de la flexibilité énergétique. Cette levée de fonds de **plusieurs dizaines de millions d'euros**, réalisée avec le soutien du **Fonds InvestEU** de l'Union Européenne, vise à soutenir la croissance technologique et internationale d'Energy Pool, tout en renforçant les positions de Pearl dans la chaîne de valeur énergétique.

Quelques données clés :

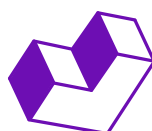
- **Montant de l'opération** : plusieurs dizaines de millions d'euros
- **Fonds investisseur** : Pearl Infrastructure Capital II, 4^e investissement du fonds clôturé en juillet 2025 avec 311M€ d'engagements
- **Présence internationale d'Energy Pool** : activité déployée dans plus de 10 pays
- **Capacité opérationnelle et effectifs d'Energy Pool** : plus de 8GW de capacité gérée et près de 400 collaborateurs

Pourquoi c'est structurant ?

- **Leadership français renforcé** : Pearl soutient l'essor d'un acteur clé européen de la flexibilité énergétique, maillon essentiel du mix bas carbone.
- **Diversification de Pearl** : L'investissement marque l'entrée de Pearl dans les solutions logicielles et de pilotage énergétique, en complément de ses actifs de production pilotables (cogénération, biocombustibles).
- **Accélération de la décarbonation** : Le partenariat permet à Energy Pool de renforcer ses moyens de R&D et d'expansion, soutenant les objectifs européens de neutralité carbone.
- **Appui européen** : Le soutien du programme InvestEU confirme la solidité et l'impact européen du projet.



EDMOND
DE ROTHSCHILD



Sequoia relance 950 M\$ dédiés à l'early-stage pour capter la prochaine vague d'IA

Sequoia Capital dévoile deux nouveaux fonds early-stage totalisant 950M\$: un fonds Seed de 200M\$ et un fonds Series A de 750M\$. Après plusieurs années d'ajustements stratégiques, le géant du VC revient à son cœur de métier : investir très tôt dans le stade d'investissement, avec un focus assumé sur l'IA.

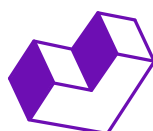
Quelques données clés :

- **950M\$ levés pour l'early-stage** : 200M\$ (Seed) et 750M\$ (Series A)
- Modèle evergreen introduit en 2021 → permettait de recycler le capital post-IPO
- **Exemples d'investissements IA récents** : Harvey, Sierra, Clay, n8n
- **Sequoia Europe** : bureaux à Londres (depuis 2020) + portefeuille de >30 startups européennes

Pourquoi c'est structurant ?

- **Retour au modèle «early-first» après la turbulence 2021–2023** : Après avoir expérimenté un modèle evergreen permettant de conserver les sociétés bien au-delà du post-IPO, Sequoia réactive une logique plus traditionnelle d'entry early, own early. Ce repositionnement marque un recentrage sur la création de valeur initiale plutôt que sur l'optimisation tardive.
- **Course au dealflow IA – capturer la valeur avant la bulle** : Avec l'inflation des valorisations Series B+ en IA, Sequoia choisit d'entrer en amont du «pricing premium». Le track record récent (Harvey, Sierra, Clay, n8n) illustre que la valeur se crée désormais bien plus tôt dans la stack, sur les plateformes IA natives et les agents.
- **Signal fort pour l'Europe** : En renforçant ses moyens globaux en Seed/A, Sequoia indique que l'Europe est désormais un terrain prioritaire d'origination. Les citations de la Partner Luciana Lixandru confirment un changement de perception : l'Europe devient un vivier de repeat founders «post-scaleup».

SEQUOIA 



Découvrir les différents métiers et pratiques du capital-investissement

Échanger avec des seniors partageant leur expérience et conseils

Faire partie d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident

+200

Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

+90

Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

+50

Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

10

Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

BOOTCAMPS



PUBLICATIONS



ÉVÉNEMENTS

