

20/10 - 26/10/2025



# Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir  
le Private Equity de l'intérieur

# Wendel renforce sa plateforme d'actifs privés avec Committed Advisors

**Wendel** entre en négociations exclusives pour acquérir 56% de **Committed Advisors** et ancrer le spécialiste du secondaire mid-market au sein de **Wendel Investment Managers**. L'opération prévoit jusqu'à 500 M€ d'engagements d'ancrage dans les futurs fonds de CA, tout en préservant l'autonomie des équipes et l'indépendance du comité d'investissement. Le closing est visé au premier trimestre 2026, avec une structuration en plusieurs étapes et un alignement fort des intérêts sur le long terme.

## Quelques données clés :

- **Montants clés** : 258 M€ au closing, earn-out jusqu'à 128 M€ entre 2028 et 2030, engagements d'ancrage jusqu'à 500 M€
- **Profil** : 6,0 Mds€ d'actifs sous gestion, 50 professionnels, plus de 220 transactions depuis 2010
- **Performance** : IRR brute de 19% sur les fonds
- **Nature de l'opération** : Prise de contrôle de 56% de Committed Advisors par Wendel, closing visé au premier trimestre 2026 sous réserve d'autorisations.
- **Empreinte mondiale** : Paris, New York, Singapour - 51 % Amérique du Nord, 36 % Europe, 13 % Asie
- **Positionnement** : secondaire mid-market, tickets de 20 à 200 M€

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement du positionnement de Wendel dans les actifs privés** : L'acquisition de Committed Advisors accélère la stratégie de Wendel dans le non coté, en consolidant une plateforme de gestion paneuropéenne.
- **Diversification des revenus et création de valeur récurrente** : Les fees générés par CA (environ 115 M€ attendus en 2026) offrent à Wendel une source stable et prévisible de revenus, réduisant la cyclicité de son modèle d'investissement.
- **Montée en puissance du secondaire mid-market** : Cette prise de contrôle confirme la maturité du marché secondaire, désormais pilier structurel du private equity, et positionne Wendel parmi les acteurs européens capables d'allier capital permanent et expertise de gestion.

**W E N D E L****COMMITTED  
— ADVISORS**



# Bain Capital renforce sa présence dans la beauté avec l'acquisition de JL Health au Brésil par Classys

**Bain Capital** poursuit sa stratégie d'expansion dans la beauté et la technologie esthétique via **Classys Inc.**, société coréenne spécialisée dans les dispositifs médicaux esthétiques, qui a acquis **JL Health Participações S.A.**, principal distributeur brésilien d'appareils de beauté, pour **18,27 Mds KRW (≈13 M\$)**. Cette opération 100% en numéraire confère à Classys une participation de **77,5%** dans JL Health, incluant ses deux filiales et une option d'achat sur les **22,5% restants**, avec pour objectif de renforcer sa présence directe en Amérique du Sud, l'un de ses marchés internationaux à la plus forte croissance.

## Quelques données clés :

- **Montant du deal** : 18,27 Mds KRW (~13 M\$)
- **Participation acquise** : 77,5% (option sur les 22,5% restants)
- **Actionnaire majoritaire de Classys** : Bain Capital (54,16% du capital, entrée en 2022 pour 670 Mds KRW)
- **Marché principal de Classys** : Dispositifs HIFU (High-Intensity Focused Ultrasound)  
→ 50% de part de marché en Corée du Sud

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Expansion internationale** : Cette acquisition permet à Classys de s'implanter directement sur un marché clé, en contrôlant la distribution de ses produits dans une région en forte croissance.
- **Marché en plein essor** : L'Amérique du Sud, notamment le Brésil, connaît une demande croissante en technologies esthétiques et en soins anti-âge.
- **Croissance soutenue** : Au S1 2025, Classys a enregistré un CA de 160,4 Mds KRW (+47% YoY) et un résultat opérationnel de 82,2 Mds KRW (+42% YoY).
- **Stratégie de Bain Capital** : Renforcement de son portefeuille beauty tech après plusieurs opérations en Asie, sur fond de dynamisme du marché mondial de la K-beauty.



# Hublo lève 20 M€ auprès de Bpifrance pour accélérer sa croissance européenne

La scale-up française **Hublo**, spécialiste de la gestion RH pour les établissements de santé et médico-sociaux, annonce une levée de 20 millions d'euros menée par **Bpifrance**, qui entre seule au capital.

Cette opération, la troisième depuis 2017, porte à 55 M€ le total des fonds levés et vient consolider la position de Hublo comme acteur européen de référence dans la digitalisation des ressources humaines médicales.

Prévue pour accélérer le déploiement européen et renforcer les capacités produit, cette levée confirme la montée en puissance du logiciel français dans un marché à la fois en tension structurelle et en forte demande de solutions numériques fiables.

## Quelques données clés :

- **Montant de la levée** : 20 M€ (55 M€ cumulés depuis 2017)
- **Investisseurs historiques** : Five Arrows (Rothschild & Co) et Revaia
- **Chiffre d'affaires 2024** : 22 M€
- **Clients** : + 5 600 établissements, + 1,2 M de soignants utilisateurs
- **Marchés couverts** : France, Allemagne, Espagne, Belgique, Suisse
- **Effectif** : ≈ 150 employés

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Un pilier de la transformation numérique du système de santé** : Hublo simplifie la planification, la mobilité et la fidélisation du personnel soignant, devenant une infrastructure RH essentielle pour un secteur encore largement sous-équipé face à la pénurie chronique de soignants.
- **L'entrée de Bpifrance est un signal fort de souveraineté** : L'investissement intégral de Bpifrance marque un soutien public à une solution souveraine, crédibilisant Hublo face aux grands acteurs privés et renforçant la confiance des établissements publics.
- **Accélération européenne et consolidation** : Après deux acquisitions en 2025, Hublo poursuit une stratégie de build-up européen, visant plus de 40 000 établissements adressables à moyen terme grâce à un modèle SaaS scalable et rentable.

# Ardian soutient Synova dans son entrée au capital de Bishop Fleming

Le fonds d'investissement **Ardian** a arrangé un financement en Private Credit, combinant unitranche et facilités d'acquisition engagées, afin de soutenir l'investissement minoritaire de **Synova** dans **Bishop Fleming**, cabinet britannique d'audit, de conseil et d'expertise comptable.

Fondé en 1919 et basé au Royaume-Uni, Bishop Fleming s'est imposé comme un acteur régional de premier plan, enregistrant une croissance organique à deux chiffres sur les trois dernières années. La société emploie près de 500 collaborateurs répartis sur 9 bureaux dans le South-West et les West Midlands, et a réalisé 45,8 M£ de chiffre d'affaires en 2024, en progression de 20 % sur un an.

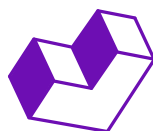


## Quelques données clés :

- **Prêteur / arrangeur** : Ardian Private Credit
- **Sponsor equity** : Synova (minoritaire)
- **Siège** : Londres, South-West England, West Midlands
- **Chiffre d'affaires 2024** : 45,8 M£ (+20% YoY)
- **Effectif** : ~ 500 personnes, 9 offices

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement du segment Private Credit mid-market britannique** : L'opération illustre la stratégie d'Ardian de financer la croissance de PME leaders régionales via des structures de dette flexibles, dans un marché du crédit toujours plus sélectif.
- **Partenariat stratégique avec Synova** : Ardian s'aligne de nouveau avec Synova, l'un des fonds growth les plus actifs du UK Mid-Market, pour accompagner une société à forte visibilité locale et forte génération de cash-flow.
- **Momentum pour Ardian Private Credit** : L'investissement s'inscrit dans une période d'activité soutenue pour la plateforme Private Credit d'Ardian, l'une des plus anciennes et établies d'Europe, avec 20 ans de track record et une approche multi-locale en partenariat avec les fonds de PE.

**ARDIAN** **SYNOVA**

# Mirova Energy Transition 6 réalise son 2<sup>ème</sup> closing à 1,2 Md€

**Mirova**, société de gestion affiliée à **Natixis Investment Managers** et spécialisée dans la finance durable, a annoncé que son fonds **Mirova Energy Transition 6 (MET6)** avait dépassé **1,2 milliard d'euros** d'engagements lors de son **deuxième closing**, marquant une étape clé dans le déploiement de sa stratégie d'investissement dédiée à la transition énergétique.

Lancé en 2023, MET6 finance des infrastructures de transition énergétique situées majoritairement dans les pays de l'OCDE, autour de quatre axes stratégiques : la production d'énergies renouvelables, le stockage d'énergie, la mobilité bas carbone, et l'efficacité énergétique.

## Quelques données clés :

- **Montant levé** : 1,2 Md€ (2ème closing)
- **Objectif final** : 2 Mds€
- **Nombre d'investissements** : ~10 projets représentant plus de 960 M€ déjà engagés
- **Pipeline** : + de 300 opportunités analysées (18 Mds€ de capitaux propres, 190 GW de capacité installée)

## Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement du leadership européen de Mirova dans les infrastructures durables** : Ce deuxième closing assoit la position de Mirova comme acteur central de la finance à impact en Europe, capable de mobiliser des capitaux institutionnels de long terme sur des actifs réels à forte valeur environnementale.
- **Confiance renforcée des investisseurs dans le modèle transition infra** : Le succès du closing illustre la solidité de la thèse d'investissement de Mirova - des infrastructures rentables, régulées et alignées avec les objectifs climatiques européens, un profil de plus en plus recherché dans le contexte de taux élevés.
- **Contribution tangible à la décarbonation européenne** : Les nouveaux capitaux permettront d'accélérer le financement de projets concrets, production renouvelable, stockage et mobilité durable, contribuant directement aux objectifs de la taxonomie européenne et du Green Deal, tout en renforçant la sécurité énergétique du continent.



**Découvrir** les différents métiers et pratiques du capital-investissement

**Échanger** avec des seniors partageant leur expérience et conseils

**Faire partie** d'une communauté de membres passionnés qui s'entraident

**+200**

## Alumni

Une association d'étudiants et de jeunes diplômés

**+90**

## Evénements

Des conférences et des rencontres pour découvrir le private equity

**+50**

## Ecoles

Un réseau d'entraide, de partage et d'information

**10**

## Conférences

Chaque bootcamp est composé d'un panel de séances couvrant l'univers du private equity

## BOOTCAMPS



## PUBLICATIONS



## ÉVÉNEMENTS

