

13/10-19/10/2025



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Ardian lève 20 Mds \$ pour soutenir les infrastructures essentielles en Europe

Ardian Infrastructure a finalisé la levée de son sixième fonds flagship, **Ardian Infrastructure Fund VI** (AIF VI), atteignant son hard cap de **11,5 milliards d'euros**. En incluant les co-investissements dédiés, l'équipe dirigée par Mathias Burghardt annonce avoir mobilisé un montant total de **20 milliards de dollars** pour cette stratégie.

Ce succès porte les actifs sous gestion d'Ardian dans la classe d'actifs infrastructures à un total de **40 milliards de dollars**. L'AIF VI continuera de cibler sa stratégie core-plus sur les secteurs clés : **énergies renouvelables, transports et infrastructures numériques**.

Quelques données clés :

- **Montant total mobilisé (Fonds + Co-invest)** : 20 Mds\$
- **Performance visée TRI** : 12-15%
- **Premiers investissements** : Verne Global, Attero, Akuo, Aéroport d'Heathrow et Gruppo Save
- **Répartition des LPs** : Les investisseurs asiatiques représentent 32 % du capital et la part des investisseurs nord-américains a doublé (14 %)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Taille et puissance de feu mondiale** : Cette levée renforce la position d'Ardian, dont les AUM en infrastructure (40 Md\$) dépassent désormais ceux de plusieurs acteurs majeurs du secteur.
- **Développement sectoriel et géographique** : Le fonds étend son empreinte en Europe et se donne les moyens d'allouer jusqu'à 20 % de son capital en Amérique du Nord.
- **Dynamisme des levées de fonds** : Record de levée qui témoigne de l'attractivité du secteur et de la capacité d'Ardian à mobiliser d'importants capitaux institutionnels.
- **Soutien à la transition énergétique** : Investissement ciblé sur des actifs contribuant à la transition énergétique (énergies renouvelables, décarbonation, infrastructures numériques).

 ARDIAN

Goldman entre dans le VC secondaire

Goldman Sachs a annoncé le rachat **d'Industry Ventures**, acteur clé du capital-risque secondaire, pour un montant pouvant atteindre **965 M\$**.

Prévu pour se clôturer au T1 2026, ce deal renforce la position de **Goldman Sachs** dans les actifs alternatifs et traduit sa volonté d'ancrer durablement la banque dans l'écosystème du venture capital, à un moment où les liquidités secondaires prennent une place centrale.

Quelques données clés :

- **Valeur de la transaction** : jusqu'à 965 M\$
- **Structure** : 665 M\$ cash + equity / 300 M\$ conditionnels (jusqu'en 2030)
- **AUM Industry Ventures** : 7 Mds\$
- **Performance historique** : IRR net 18 % / MOIC 2,2x
- **Équipe** : 45 employés transférés chez Goldman

Pourquoi c'est structurant ?

- **Extension stratégique** : En intégrant Industry Ventures, Goldman renforce son ancrage dans le capital-innovation et couvre désormais tout le cycle du venture capital, du financement initial à la gestion de liquidité via les marchés secondaires. Cette présence élargie dans les actifs alternatifs lui permet de diversifier ses revenus et de stabiliser sa performance dans un environnement où les IPOs et M&A se raréfient.
- **Accès élargi pour les clients privés** : Les fonds secondaires offrent une porte d'entrée privilégiée au venture capital pour les clients fortunés et family offices, soutenant la croissance du Wealth Management de Goldman et renforçant son rôle de passerelle entre capitaux privés et innovation.
- **Signal fort pour l'écosystème VC** : En intégrant un acteur historique du secondaire, Goldman valide la maturité de cette classe d'actifs et confirme le rôle croissant des secondaires comme outil de liquidité pour les fonds, investisseurs et fondateurs. Ce mouvement illustre la volonté de Wall Street de s'ancrer durablement dans l'économie technologique privée, désormais moteur central de la création de valeur.

Bpifrance lance « Bpifrance Défense » pour la défense et la souveraineté technologie

Bpifrance annonce la création d'un fonds d'investissement grand public, « **Bpifrance Défense** », dédié aux entreprises non cotées du secteur de la défense, de la cybersécurité et des technologies stratégiques.

Bpifrance Défense, accessible dès 500 euros, cible une collecte de **450 millions d'euros**, avec un **horizon de 20 ans** et une **période de blocage de 5 ans**.

L'objectif : donner aux particulier la possibilité d'investir dans la Base Industriel et Technologique de la Défense (BITD). Le fond a suscité un fort engouement pour ses début, et a collecté **3 millions d'euros dès le premier jour**.

Quelques données clés :

- **Ticket d'entrée** : 500 € (1000 € en moyenne)
- **Objectif de collecte** : 450 M€
- **Performance visée** : 5% net / an
- **Lancement** : 3 M€ dès le premier jour

Pourquoi c'est structurant ?

- **Ouverture du PE au grand public** : Première initiative permettant aux particuliers d'accéder directement au financement d'entreprises de défense.
- **Renforcement de la souveraineté industrielle** : Soutien au développement de la Base Industrielle et Technologique de Défense (BITD) française.
- **Dynamisation du PE national** : Diversification des sources de financement et ancrage des capitaux dans les secteurs stratégiques.

bpifrance



L Catterton parie sur la santé spécialisée en Inde avec une prise de participation dans Healing Hands Clinic

L Catterton a réalisé un investissement stratégique dans **Healing Hands Clinic**, premier réseau indien de cliniques spécialisées en proctologie. Cette opération marque la première **levée de fonds externe** pour l'entreprise depuis sa création en 2013 et vise à accélérer son **expansion nationale** dans un **marché indien** des soins spécialisés en forte croissance.

Quelques données clés :

- **Réseau actuel** : 36 cliniques dans 14 villes
- **Taille du fonds** : 600 M\$ (Consumer Growth Fund, lancé en juillet 2025, first close 200 M\$, stratégie : 7–9 opérations, taille des deals 25–150 M\$)
- **Montant estimé du deal** : ~30 M\$
- **Objectif** : expansion nationale + renforcement du modèle de soins spécialisés
- **Portfolio santé L Catterton** : ClearChoice, FYidoctors, Ideal Image, Thorne HealthTech

Pourquoi c'est structurant ?

- **Croissance du marché healthcare en Inde** : montée en puissance des soins spécialisés en médecine de proximité (outpatient care), portée par la classe moyenne et l'urbanisation.
- **Position de leader unique** : Healing Hands est le seul réseau spécialisé en proctologie à échelle nationale en Inde, sur un segment médical longtemps sous-adressé.
- **Plateforme scalable** : modèle franchise + innovation médicale (laser proctology, traitements mini-invasifs) permettant une expansion rapide et rentable.
- **Thèse consumer health de L Catterton** : investissement aligné avec la thèse Consumer Health de L Catterton.



Siparex et Bpifrance investissent dans BRIFER pour accélérer son développement ferroviaire

Siparex Entrepreneurs, accompagné de **Bpifrance**, prend une participation majoritaire dans BRIFER, société familiale spécialisée dans l'installation et la maintenance de terminaux ferroviaires embranchés. Ce MBO marque une nouvelle étape de transmission pour l'entreprise dirigée par Dominique Raveneau, en poste depuis plus de 20 ans.

Basée à Montpellier, **BRIFER** compte **75 collaborateurs, 130 clients** et a réalisé plus de **21 M€** de chiffre d'affaires en **2024**. L'arrivée de **Siparex et Bpifrance** vise à accélérer la structuration du groupe et à soutenir une stratégie de croissance organique et externe sur un marché ferroviaire en plein essor.

Quelques données clés :

- **Chiffre d'affaires 2024** : 21 M€
- **Effectif** : 75 salariés, 130 clients
- **Type d'opération** : MBO majoritaire avec réinvestissement minoritaire de la famille fondatrice
- **Objectif** : structuration et développement organique et externe

Pourquoi c'est structurant ?

- **Transmission réussie** : Ouverture du capital au management et accompagnement par des investisseurs de long terme.
- **Croissance durable** : Expansion dans un secteur ferroviaire soutenu par la décarbonation du transport.
- **Renforcement stratégique** : Appui à la gouvernance et aux fonctions transversales pour soutenir le développement national.

bpi*france***SIPAREX**
/ Groupe

Vauban Infra Fibre s'empare de Towerlink France pour 391 M€ et accélère dans les data centers

Vauban Infra Fibre reprend **Towerlink France** à **Cellnex** pour **391 M€** en numéraire, étoffant son empreinte dans les data centers de proximité. L'opération, au closing attendu **d'ici fin d'année**, s'appuie sur un financement de projet long terme sécurisé par Bouygues Telecom, client clé. L'objectif est de **passer de 83 sites** soit 6 MW à **plus de 120**, tout en portant la capacité installée de la plateforme à environ 12 MW.

Quelques données clés :

- **Montant de l'opération** : 391 M€ pour Towerlink France auprès de Cellnex
- **Structure de financement** : 83 sites pour 6 MW aujourd'hui \approx 260 M€ + capex facility 140 M€
- **Prêteurs et maturité** : BBVA et MUFG ; dette sur 23 ans
- **Client et sponsoring** : Bouygues Telecom comme client principal ; GIC a investi 650 M€ dans Vauban Infra Fibre

Pourquoi c'est structurant ?

- **Expansion digitale** : Vauban Infra Fibre s'étend vers les data «centers cœur de réseau», consolidant sa position dans l'infrastructure numérique.
- **Modèle solide** : Revenus sécurisés par Bouygues Telecom et financement de 23 ans attestent de la bancabilité du projet.
- **Croissance soutenue** : De 83 à plus de 120 sites, la société accélère le déploiement de data centers de proximité, essentiels à l'edge computing.
- **Renfort capitalistique** : L'arrivée de GIC et le soutien de Predica renforcent la capacité d'investissement.





**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

