

06/10-12/10/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Ardian met la main sur l'énergéticien irlandais Energia pour plus de 2,3 Mds€

Ardian, annonce l'acquisition de **100 % du capital d'Energia Group** auprès de **I Squared Capital**, valorisant l'énergéticien à plus de **2,3 Mds€**. Déjà présent dans Heathrow, EWE ou GreenYellow, Ardian signe ici sa première opération en Irlande. **Energia** fournit près de 17 % de l'électricité en Irlande et alimente 900 000 clients. Son portefeuille combine éolien, solaire, stockage BESS et production flexible. Le groupe développe aussi un data center de **165 MW à Dublin**, alimenté par ses propres énergies vertes, ce qui reflète la convergence entre énergie et digital.

Quelques données clés :

- **Clients** : +900 000 particuliers et entreprises en Irlande
- **Portefeuille** : 657 MW solaires & 50 MW éoliens en développement
- **Pipeline** : >1,2 GW de capacités supplémentaires (solaire)
- **Data center** : 165 MW en construction
- **Valorisation** : +2,3 Mds€
- **Ancien rachat** : 1 Md€ par I Squared en 2016

Pourquoi c'est structurant ?

- **Transition énergétique** : Ardian soutient l'objectif d'électrification massive et de sécurité énergétique en Irlande, grâce à un mix renouvelable robuste et local.
- **IA & infrastructure** : Energia incarne la nouvelle génération d'assets hybrides, alliant data centers et énergies vertes, au cœur de l'essor de l'IA.
- **Croissance organique** : Avec un pipeline supérieur à 1,2 GW, un projet hydrogène, et des revenus contractualisés, Energia offre à Ardian un profil de croissance résilient et scalable dans une zone euro-friendly.

ARDIANenergia
groupI SQUARED®

Salesforce rachète Apromore, pépite IA de Main Capital Partners

Main Capital Partners cède sa participation minoritaire dans **Apromore**, une des scale-ups les plus prometteuses du process intelligence, désormais intégrée à l'écosystème Salesforce.

Fondée à Melbourne et soutenue par **Main** depuis ses débuts, **Apromore** fournit une plateforme no-code d'analyse de processus alimentée par l'IA, déjà utilisée dans la finance, l'industrie et le secteur public (ANZ, INAIL, Assurant...).

Quelques données clés :

- **Siège** : Melbourne
- **Tech** : Process mining/ Agentic AI
- **Fonctionnalités avancées** : Task mining, jumeaux numériques, simulation, conformité intelligente
- **Clients** : +2 000 entreprises, dont ANZ, Assurant, INAIL
- **Clôture attendue** : T4 FY2026 (année fiscale Salesforce), sous réserve des approbations

Pourquoi c'est structurant ?

- **Synergies préexistantes** : Plusieurs clients combinaient déjà Apromore avec Salesforce.
- **IA & automatisation** : Salesforce muscle son offre d'agentic process automation en intégrant un acteur leader du process mining.
- **Exit stratégique** : Main Capital signe un joli succès en cédant une pépite tech B2B dans un segment en consolidation rapide.
- **Innovation no-code** : Apromore rend le process mining accessible sans expertise technique.
- **Vision end-to-end** : L'intégration offrira une visibilité complète des processus, y compris hors Salesforce.



Edmond de Rothschild Private Equity : Trajan 2 atteint son hard cap à 300 M€

Edmond de Rothschild Private Equity vient de franchir un cap majeur en finalisant avec succès la **levée de son fonds Trajan 2 à 300 M€**, soit près de trois fois la taille de son premier véhicule closé à 110 M€ en 2021. Cette opération, réalisée en moins d'un an et sursouscrite, confirme la place de Trajan comme **acteur de référence des transmissions managériales de PME en France**. Ce nouveau fonds attire aussi bien des investisseurs historiques que de nouveaux souscripteurs privés et institutionnels, tout en affichant une ambition européenne renforcée, avec une première opération réalisée en Suisse et une implantation au Benelux.

Quelques données clés :

- **Taille**: 300 M€, dont 60 % collectés auprès de la clientèle privée Edmond de Rothschild
- **Cibles**: PME/ETI de 10 à 100 M€ de CA, EBITDA 2–10 M€
- **Tickets principaux**: 10–30 M€ (jusqu'à 40 M€)
- **1er fonds**: 3 sorties, TRI net de 66 %, multiple net de 4,7
- **Déploiement**: quinze lignes prévues, présence France, Benelux, Suisse

Pourquoi c'est structurant ?

- **Pérennité et alignement**: Levée sursouscrite, forte adhésion des investisseurs historiques et institutionnels, assurant stabilité et cohérence pour les PME accompagnées.
- **Changement d'échelle & internationalisation**: Trajan 2 accompagne des sociétés de plus grande taille, dynamise les stratégies de build-up et élargit l'intervention sur l'Europe, avec des moyens renforcés.
- **Stratégie différenciante**: L'accent mis sur les opérations MBI/MBO, ajoutée à la sélection rigoureuse des entrepreneurs-repreneurs, permet d'allier utilité sociale, transmission des savoir-faire et performance financière.
- **Impact sur le tissu économique**: Le fonds sécurise la succession des PME, créant de la valeur et protégeant l'emploi régional, tout en apportant innovation et croissance externe.



**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

