

15/09 - 21/09/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Ofi Invest renforce son engagement dans le non coté en rachetant la participation de Crédit Mutuel Arkéa dans SWEN Capital Partners

Ofi Invest annonce l'acquisition de la participation de 40% détenue par Crédit Mutuel Arkéa dans SWEN Capital Partners (SWEN CP), société de gestion spécialisée dans le private equity, la dette privée et les infrastructures à impact. Avec cette opération, Ofi Invest devient actionnaire quasi intégral de l'un des leaders français de l'investissement durable.

Quelques données clés :

- **Nouvelle répartition du capital** : 90,3% Ofi Invest, 9,7% salariés actionnaires (49 collaborateurs)
- **Effectifs** : plus de 120 professionnels dédiés à l'investissement durable
- **Actifs sous gestion et conseil** : près de 10 Mds€ au 1er septembre 2025
- **Statut** : société à mission depuis février 2024, engagée pour la finance durable et la préservation de la nature
- **Ofi Invest** : 4e groupe français de gestion d'actifs avec 206,9 Mds€ d'encours (au 30 juin 2025)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement du non coté** : Ofi Invest consolide son positionnement sur le private equity, la dette privée et les infrastructures, en France et à l'international.
- **Finance durable** : SWEN CP s'affirme comme un acteur clé de la finance à impact, en ligne avec la stratégie responsable d'Ofi Invest.
- **Alignement d'intérêts** : la part des salariés (9,7%) garantit une gouvernance stable et un projet entrepreneurial pérenne.
- **Continuité avec Arkéa** : maintien du partenariat via les allocations, notamment de Suravenir, dans les fonds SWEN CP.



150 M€ pour accélérer la protection de la biodiversité : lancement inédit du 1er fonds non coté européen piloté par Montefiore et Starquest

Starquest et Montefiore Investment ont été choisis par 17 investisseurs institutionnels pour gérer le premier fonds non coté européen dédié à la préservation et à la restauration des écosystèmes. Doté d'un capital initial de 150 millions d'euros, ce fonds accompagnera des entreprises européennes engagées dans la biodiversité, à travers des stratégies de capital-innovation, développement et transmission.

Quelques données clés :

- **Taille cible du fonds à son lancement** : 150 M€ avec une durée d'investissement initiale de 10 ans
- **17 investisseurs institutionnels français engagés dans l'initiative « Objectif Biodiversité »**
- **Cible d'investissement** : entreprises non cotées européennes et françaises actives dans la préservation et restauration des écosystèmes
- **Méthodologie rigoureuse avec des outils technologiques et scientifiques** : MRV, eDNA, données satellites, intelligence géospatiale et plateforme Darwin Data

Pourquoi c'est structurant ?

- **Création d'un leader de l'investissement à impact** : mobilisation d'investisseurs publics et privés faisant de la France et de l'Europe des pionniers en biodiversité.
- **Cadre méthodologique solide** : fondé sur une démarche MRV et des outils innovants assurant la fiabilité des indicateurs d'impact.
- **Accélération de la finance durable** : fonds pionnier investissant dans des solutions à fort impact environnemental, appuyé par un comité scientifique.
- **Effet d'entraînement sectoriel** : fédération des grands investisseurs autour de standards exigeants, renforçant la référence française en Europe.



Starquest

Source : Starquest Capital - Montefiore Investment

Keensight opère le rachat d'Isto Biologics, spécialiste de la régénération osseuse

Keensight Capital prend une participation majoritaire dans **Isto Biologics**, une entreprise MedTech spécialisée dans les orthobiologiques et la régénération osseuse. Issue de la fusion **d'Isto Technologies** et **d'Arteriocyte**, **Isto** développe des solutions biologiques pour la régénération osseuse et tissulaire, allant des allogreffes aux substituts synthétiques.

DC Advisory a agi en tant que conseiller financier exclusif pour **Isto Biologics** et **Thompson Street Capital Partners (TSCP)**, ancien actionnaire majoritaire.

Quelques données clés :

- **+400 hôpitaux et cliniques clients, +15 000 chirurgies par mois**
- **Croissance externe** : acquisition d'Advanced Biologics en 2023
- **Keensight** : **€5,5 Mds d'actifs sous gestion**, track record > 20 ans dans le médical, les biomatériaux, et l'orthopédie

Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement de la présence aux Etats-Unis**: Keensight consolide sa présence sur le marché américain du MedTech, avec un actif déjà commercialement solide.
- **Alignement avec la stratégie sectorielle de Keensight** : Keensight renforce son investissement dans le secteur des biomatériaux, en particulier dans le domaine de la régénération tissulaire, s'appuyant sur son expérience antérieure avec Demetra.
- **Création de valeur transversale** : l'expertise sectorielle de Keensight dans l'orthopédie et les biomatériaux permet de générer des synergies opérationnelles et stratégiques avec son portefeuille existant, maximisant le potentiel de croissance d'Isto.
- **Alignement stratégique et continuité** : Le management d'Isto reste impliqué, et TSCP conserve une participation minoritaire, assurant la stabilité et la poursuite de la stratégie de long terme tout en profitant de l'expertise du nouvel actionnaire.

La Fourche boucle une levée de 31,5 M€ pour accélérer le modèle bio accessible et viser la rentabilité fin 2025

La Fourche, fondée en 2018, pure-player français du bio en ligne, vient de lever **31,5 millions** d'euros auprès de **Bpifrance Large Venture**, **Astanor** et ses investisseurs historiques tels que **ERVE**. Cette nouvelle injection de capital servira à soutenir plusieurs chantiers clés : mécanisation de l'entrepôt de 14 000 m² à Mitry-Mory, renforcement de la logistique, amélioration de l'expérience utilisateur et extension de la filiale allemande Ackerherz vers l'Autriche et la Suisse.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 31,5 M€
- **Dernière levée** : 24 M€ en série B début 2024
- **Croissance** : +36 % depuis le début 2025 (après +43 % en 2023 et +76 % en 2022)
- **Adhésion** : >150 000 membres
- **Statut** : certifiée B Corp depuis 2022, devenue société à mission en 2025

Pourquoi c'est structurant ?

- **Modèle économique robuste et contre-cyclique** : dans un contexte inflationniste et un marché bio souvent soumis à des marges compressées, La Fourche parvient à renforcer sa croissance sans dépendre exclusivement des levées de fonds ou de l'acquisition coûteuse d'utilisateurs. L'abonnement et la communauté fidèles réduisent le coût d'acquisition client.
- **Scalabilité opérationnelle** : l'automatisation de son entrepôt, et l'amélioration du « packing » et du transport, promettent de meilleures marges et marquent les premiers pas vers la rentabilité.
- **Internationalisation maîtrisée** : extension sur le territoire DACH (Allemagne, Autriche, Suisse) via Ackerherz, ce qui permet de tester le modèle dans des marchés plus matures, tout en maintenant des coûts logistiques optimisés.





**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

