

08/09 - 14/09/2025



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

ARCHIMED investit dans Rivadis pour accélérer le développement des soins dermo-cosmétiques

ARCHIMED a acquis les **Laboratoires Rivadis**, un acteur français historique spécialisé dans les soins dermo-cosmétiques destinés aux nourrissons et aux personnes âgées. Fort de plus de 50 ans d'expérience et d'un portefeuille de marques reconnu (Rivadouce, Milton, Auriège), **Rivadis** bénéficie d'une expertise médicale et industrielle solide ainsi que d'un réseau de distribution bien implanté.

Elle garantit également la continuité de la vision de l'entreprise, avec un réinvestissement significatif de l'actionnaire majoritaire, assurant stabilité et alignement sur les objectifs de croissance à long terme.

Quelques données clés :

- **Chiffre d'affaires** : ~50 M€
- **Effectifs** : ~170 collaborateurs
- **R&D** : 6 ingénieurs, 40+ lancements de produits et reformulations par an

Pourquoi c'est structurant ?

- **Renforcement stratégique du portefeuille santé grand public** : l'opération permet à ARCHIMED de consolider sa présence dans les soins dermo-cosmétiques pour nourrissons et seniors, segments à forte croissance et relativement résilients.
- **Alignement des actionnaires et continuité managériale** : le réinvestissement de l'actionnaire majoritaire assure la stabilité de la direction et la poursuite de la vision stratégique de l'entreprise.
- **Positionnement différenciant sur le marché** : l'acquisition renforce la capacité de Rivadis à innover et à proposer des produits certifiés et de qualité (ISO 9001, ISO 14001, BPF cosmétique), créant un avantage compétitif durable.

ARCHIMED

LABORATOIRE
RIVADIS



Eurazeo signe une sortie à près d'1 Md\$ avec la vente de Cognigy à NICE

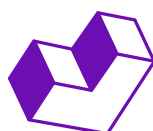
Eurazeo signe une belle sortie dans l'IA : un an seulement après avoir mené le **tour de série C de 100 millions de dollars de Cognigy**, spécialiste allemand de l'IA conversationnelle, le fonds cède sa participation à **NICE** dans une transaction valorisant la scale-up près de 955 millions de dollars. L'opération permettra de marier la plateforme **CXone Mpower de NICE** aux agents intelligents de **Cognigy**, donnant naissance à une nouvelle génération d'expériences clients pilotées par l'IA.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : ~955 M\$
- **Revenus annuels** : ~85 M\$, avec une croissance prévue de +80% en 2024
- **Effectifs** : ~300 employés, dont ~50 aux États-Unis
- Plus de **1 000 clients** à travers le monde
- **Levées totales** : ~175 M\$ (equity + dette) avant l'acquisition

Pourquoi c'est structurant ?

- **Création d'un leader mondial** : l'alliance entre Cognigy et la plateforme CXone de NICE positionne l'ensemble comme référence de l'IA conversationnelle appliquée à l'expérience client.
- **Accélération de l'adoption de l'IA** : les entreprises pourront déployer à grande échelle des agents intelligents en front et back office.
- **Rayonnement technologique européen** : Cognigy rejoint un acteur international majeur, preuve que l'Europe peut faire émerger des champions technologiques attractifs pour les leaders mondiaux.

EURAZEO**COGNIGY****NiCE**

Eiffel Investment Group lance Eiffel Private Credit pour financer le développement des PME et ETI européennes

Eiffel Investment Group annonce le lancement d'**Eiffel Private Credit**, un **fonds de dette privée** destiné à soutenir la **croissance des PME et ETI** de tous secteurs, y compris dans les domaines stratégiques pour l'autonomie et la compétitivité de la France et de l'Union européenne.

Doté du label ELTIF 2.0 agréé par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF), ce fonds permet aux épargnants d'**investir dans le développement et la transformation des entreprises via l'assurance-vie, la capitalisation, l'épargne retraite ou le compte-titres.**

Quelques données clés :

- Accessible via **assurance-vie, capitalisation et compte-titres** avec valorisation et liquidité hebdomadaires (SRI 3/7, durée recommandée 5 ans)
- **Premiers investissements dans des secteurs clés** : santé (leader européen médicaments), digitalisation bancaire, maritime (bateaux gonflables, défense et civil)
- **Portefeuille dette privée Eiffel IG** : plus de 3 Mds€ sous gestion, avec un track-record de 150+ PME et ETI financées en Europe depuis 2018
- **Équipe dédiée** : plus de 15 professionnels spécialisés en dette privée corporate

Pourquoi c'est structurant ?

- **Soutien à l'innovation et à la réindustrialisation** : Ciblage d'entreprises leaders pour dynamiser l'industrie locale et renforcer la compétitivité européenne.
- **Accès inédit aux particuliers** : Partenariat avec CNP Assurances pour permettre aux épargnants d'investir dans l'économie réelle et diversifier leur portefeuille.
- **Impact territorial concret** : Soutien à la création d'emplois, relocalisation des chaînes de valeur et autonomie stratégique.
- **Expertise Eiffel IG** : Plus de 15 ans d'expérience en dette privée avec une gestion active des risques et secteurs clés.



Nouvelle participation différenciante pour le FPCI Elevation Miriad III dans Blue Owl Capital

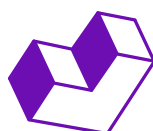
Elevation Capital Partners annonce un nouvel investissement au sein d'**Elevation Miriad III dans Blue Owl Capital**, société américaine spécialisée dans la **prise de participations minoritaires dans des sociétés de gestion alternatives**. Cette stratégie dite « **GP Stake** » vise à acquérir une part des revenus et du capital des gestionnaires de fonds, générant des revenus récurrents grâce à la diversification des classes d'actifs (private equity, dette privée, infrastructure).

Quelques données clés :

- **Encours sous gestion** : 284 Mds\$
- **Effectif** : plus de 1 100 collaborateurs
- **Partenariats** : participations dans des sociétés prestigieuses telles que PAI Partners, CVC, Bridgepoint et HIG
- **Performance cible** : distributions dès la 2e année, objectif de multiplication nette du capital de plus de 2,5x en 10 ans

Pourquoi c'est structurant ?

- **Modèle d'investissement exclusif** : Blue Owl se différencie en misant sur la croissance structurelle des sociétés de gestion, offrant une exposition directe à la rentabilité récurrente de l'industrie des marchés privés.
- **Renforcement du portefeuille Elevation** : Cette participation accroît l'exposition à des stratégies autrefois réservées aux plus grands investisseurs institutionnels.
- **Optimisation de la création de valeur** : Les revenus intermédiaires attendus sont réinvestis pour maximiser le capital et la performance nette du fonds.
- **Alliance stratégique gagnante** : Cette opération illustre la capacité d'Elevation Capital Partners à identifier et soutenir des acteurs innovants et leaders du marché.





**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

