

14/07 - 20/07/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Siparex laisse sa place à Credit Mutuel Equity au capital de Gerard Perrier industrie

Siparex cède sa participation dans **Gérard Perrier Industrie**, finalisant la réorganisation du capital de la holding **Amperra** autour de **Crédit Mutuel Equity** (27%), **Garibaldi Participations** (GPI) (4%) et de la **famille Perrier**, qui conserve **69 %** du capital. Investissant à nouveau en 2019, Siparex a accompagné la forte croissance du groupe et une transmission familiale réussie avec la nomination de **Lucille Perrier** à la direction générale en 2023.

Quelques données clés :

- **Chiffre d'affaires** : passant de 191 M€ à 319 M€ entre 2020 et 2024
- **Secteurs** : Ingénierie électrique et informatique industrielle
- **Effectif du groupe** : 2 425 employés

Pourquoi c'est structurant ?

- **Maintient du contrôle familial** : La famille Perrier conserve plus de 69% du capital et des droits de vote d'Amperra. Cela garantit la continuité stratégique et la pérennité du modèle familial, tout en s'ouvrant à des partenaires de long terme.
- **Accélération de la croissance** : Cette opération s'inscrit dans une logique de partenariat durable pour accompagner GPI dans ses développements futurs, notamment dans des secteurs de souveraineté comme le nucléaire, l'aéro-défense ou la cybersécurité. Elle permet de sécuriser les moyens nécessaires à une expansion maîtrisée, en France comme à l'international.
- **Renforcement de la structure capitalistique** : L'entrée de deux investisseurs institutionnels solides permet de consolider la structure financière d'Amperra, la holding de contrôle de GPI. Cela offre au groupe des ressources et une stabilité accrues pour soutenir ses ambitions de croissance, tout en assurant une gouvernance renforcée.

SIPAREX
/ Groupe



 **GARIBALDI**
Participations
INVESTISSEUR EN CAPITAL

Crédit Mutuel
Equity



KEP Technologies cède KEP Metal Solutions à Tikehau Capital et Aciturri Aeroengines

Le groupe familial **KEP Technologies** a finalisé la **cession de KEP Metal Solutions**, sa division spécialisée dans les assemblages métalliques de haute précision pour les secteurs aéronautique, défense et sécurité.

Avec **Tikehau Capital** en actionnaire majoritaire, et l'industriel espagnol **Aciturri Aeroengines** en minoritaire, ce carve-out stratégique a été conseillé par **Largillière Finance**. La banque confirme ainsi son rôle clé dans les opérations industrielles complexes au sein de filières critiques. L'opération s'inscrit dans un **contexte de relance massive de la production aéronautique et de réarmement industriel européen**.

Quelques données clés :

- **Chiffre d'affaires du groupe** : 52 M€, dont 45 % à l'international
- **Entités cédées** : KTIS (France) et KMTM (Maroc)
- **Effectif du groupe** : 450 salariés, dont une centaine dédiés au pôle KMS

Pourquoi c'est structurant ?

- **Création d'une plateforme européenne de référence** : Ce partenariat vise à bâtir un acteur paneuropéen intégré, positionné sur les composants métalliques à haute valeur technologique pour moteurs, nacelles et structures aéronautiques, avec des débouchés sur les marchés civils comme militaires.
- **Renforcement des capacités industrielles** : Cette opération permet de soutenir l'effort de réindustrialisation stratégique engagé par les grands donneurs d'ordres européens dans l'aviation et la défense. La demande accrue liée à la reconstitution des stocks militaires et à la montée en cadence des constructeurs aéronautiques (Airbus, Safran...) renforce la pertinence de cette opération.
- **Recentrage stratégique de KEP Technologies** : Cette cession s'inscrit dans la transformation du groupe KEP Technologies vers des activités à plus forte intensité technologique, avec un positionnement accru sur les marchés scientifiques et environnementaux.



CAPZA s'allie à DI Environnement pour accélérer son développement et consolider le marché

CAPZA a annoncé prendre une participation minoritaire stratégique au sein de **DI Environnement**, acteur français de référence dans les services de dépollution. Fondé en 1987, le groupe s'appuie sur un réseau de 20 agences et 7 plateformes logistiques, dont deux usines robotisées de démantèlement ferroviaire. Cette opération vise à **soutenir l'ambition du groupe**, dirigé par Hugo Rosati, de **doubler de taille** à moyen terme et de **devenir le consolidateur de référence** d'un marché fragmenté mais en forte croissance.

Quelques données clés :

- **CA 2024** : 110 M€ (~128 M\$) x2 depuis 2017
- **Secteur** : Dépollution – désamiantage, démantèlement, assainissement des sols, traitement de surface
- **Implantation** : 20 agences régionales, 7 ateliers logistiques, 2 usines automatisées de démantèlement ferroviaire
- **Clients** : Grands donneurs d'ordre publics et industriels, contrats récurrents long terme

Pourquoi c'est structurant ?

- **Consolidation dans un secteur stratégique et fragmenté** : Le marché de la dépollution connaît une croissance soutenue, portée par les enjeux de transition environnementale et la montée des exigences réglementaires. Ce partenariat soutient une stratégie de croissance externe ciblée et vise à structurer un acteur de référence à l'échelle européenne.
- **Un modèle intégré à forte résilience industrielle** : DI Environnement combine capacités techniques avancées, maillage territorial dense et expertise en gestion de polluants complexes, lui permettant de répondre aux défis d'un marché exigeant.
- **Un partenariat industriel et financier équilibré** : CAPZA Flex Equity apporte son savoir-faire dans le soutien aux ETI industrielles et accompagnera DI Environnement dans son déploiement organique et ses futures acquisitions, tout en respectant l'ancrage familial du groupe.

CAPZA



Le Groupe ADIT réalise son 5e LBO pour accélérer sa croissance internationale

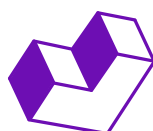
Le leader européen de l'intelligence stratégique **recompose son actionnariat** autour d'un **club deal**, intégrant **cinq nouveaux investisseurs** tout en conservant ses partenaires historiques. Cette opération vise à accompagner un nouveau cycle de développement, avec un **objectif affirmé de doublement de taille et de déploiement international renforcé**.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : > 800 M€
- **Chiffre d'affaires** : de 142 M€ en 2021 à 525 M€ attendus en 2025, dont 60 % à l'international
- **Implantation** : +130 pays, 1200 clients, 2000 salariés
- **Croissance externe** : 18 acquisitions récentes
- **Nouveaux investisseurs** : UI Investissement – MACSF, Covéa, FSP, family offices liés à la famille Louis-Dreyfus, Weinberg Capital Partners (fonds Eiréné)
- **Actionnaires réinvestissant** : Sagard, Parquest, Amundi PEF (avec Idia & Socadif), Bpifrance, État français
- **Financement** : Dette unitranche apportée par Tikehau, Eurazeo, Five Arrows et Natixis

Pourquoi c'est structurant ?

- **Un actionnariat renforcé et stable** : La reconstitution autour de nouveaux investisseurs institutionnels et familiaux, tout en maintenant les partenaires historiques, permet de sécuriser un développement solide et pérenne à long terme.
- **Un modèle unique sur des secteurs stratégiques** : ADIT se positionne comme le leader européen dans des domaines clés tels que l'intelligence stratégique, la cybersécurité et l'appui aux États, avec une expertise multisectorielle qui répond à des besoins cruciaux.
- **Capacité financière pour soutenir la croissance internationale** : L'opération permet de renforcer les moyens du groupe pour accélérer sa stratégie de croissance externe, avec un objectif clair de doublement de taille à horizon 2025 et d'intensification de l'internationalisation.



EURAZEO boucle un premier closing de 650 M€ pour son fonds Growth IV afin d'accélérer son soutien aux scale-ups européennes

Eurazeo réalise le **premier closing de son fonds Growth IV à 650 M€**, étape clé de sa stratégie Growth européenne. L'**objectif final est d'atteindre 1 milliard d'euros** pour soutenir **15 à 20 startups** à forte traction. Ce fonds vise à renforcer la position d'Eurazeo parmi les leaders européens du capital-investissement technologique, en ciblant les sociétés disruptives portées par l'**IA générative** grâce à un réseau unique d'experts opérationnels.

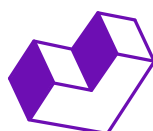
Quelques données clés :

- **Montant levé** : 650 M€ au premier closing, objectif final à 1 Md€
- **Cible d'investissement** : 15 à 20 scale-ups avec plus de 10 M€ de CA annuel
- **Premiers investissements** : déploiement sur 6 sociétés dont Contentsquare (expérience utilisateurs), EcoVadis (RSE) et Cognigy (service client)
- **Croissance des participations** : +50% par an en CA pour les premiers investissements

Pourquoi c'est structurant ?

- **Accélération de champions européens** : Growth IV positionne Eurazeo comme leader du financement des scale-ups européennes en forte croissance dans l'IA, la cybersécurité et les logiciels B2B.
- **Focus sur l'IA générative à impact commercial** : Le fonds cible les startups affichant plus de 10 M€ de CA et des usages concrets et rentables de l'IA, évitant les développements coûteux.
- **Effet structurant paneuropéen** : Présent dans les principaux hubs tech européens, Eurazeo rassemble talents, chercheurs et investisseurs pour l'innovation, l'emploi et la souveraineté technologique.
- **Performances démontrées dès le départ** : Avec six participations comme Contentsquare et EcoVadis, en croissance annuelle supérieure à 50%, Growth IV montre sa capacité à soutenir les scale-ups les plus prometteuses.

EURAZEO





**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

