

02/06 - 08/06/2025



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

HUDA BEAUTY reprend son indépendance totale après le rachat de TSG Consumer Partners

Huda Beauty, l'une des marques les plus emblématiques de la cosmétique digitale, retrouve son indépendance après huit années de partenariat avec le fonds de private equity américain **TSG Consumer Partners**. Fondée en 2013 par Huda Kattan, la marque annonce que sa fondatrice a **racheté l'intégralité de la participation minoritaire** détenue depuis 2017, mettant ainsi fin à un partenariat stratégique qui avait permis une forte accélération de son expansion mondiale.

Quelques données clés :

- **Notoriété de la marque** : Près de 57 M d'abonnés sur Instagram, 4,1 M sur YouTube et 10,7 M sur TikTok
- **Chiffre d'affaires 2023** : 20 M\$
- **Implantation** : Présente dans plus de 40 pays via Sephora et d'autres distributeurs

Pourquoi c'est structurant ?

- **Sortie réussie pour le fonds TSG** : Après huit années de soutien financier et opérationnel, TSG clôture un partenariat qui a permis à Huda Beauty de passer du statut de DNVB émergente à acteur global incontournable. La sortie se fait de manière fluide et alignée.
- **Une exception dans un secteur concentré** : Alors que la majorité des grandes marques de beauté sont détenues par des groupes internationaux, Huda Beauty devient l'une des rares marques globales à rester aux mains de son fondatrice, renforçant ainsi son authenticité et sa proximité avec sa communauté.
- **Renforcement de la stratégie d'authenticité et d'innovation** : La marque mise désormais encore plus sur la transparence, et développe des formats originaux comme le podcast Huda Hotline, pour créer un lien direct avec ses fans et réinventer la narration autour de la beauté.

HUDA BEAUTY

TSG
CONSUMER

HLD poursuit l'ouverture du capital d'Exosens, valorisé à plus d'1 Md d'euros

HLD, holding d'investissement active dans les secteurs industriels et technologiques, a procédé à la cession d'un nouveau bloc d'actions minoritaire d'**Exosens**, spécialiste des capteurs intelligents pour l'industrie. Cette opération, s'est faite avec une décote minimale, témoignant de la confiance persistante des investisseurs dans le potentiel de la société. Ce réajustement actionnarial intervient dans un contexte de croissance continue d'Exosens, qui consolide sa position sur un **marché en pleine digitalisation**. Pour HLD, cette cession représente une étape stratégique permettant d'accueillir de nouveaux partenaires tout en conservant une influence significative sur le développement futur de l'entreprise.

Quelques données clés :

- **Prix de cession** : 43,50 € par action
- **Valorisation d'Exosens** : Environ 1 Md €
- **Chiffre d'affaires 2023** : 291,8 M €
- **Sites** : 11 sites de R&D et de production
- **Secteur** : Industrie aérospatiale et de défense

Pourquoi c'est structurant ?

- **Réduction progressive de la participation de HLD** : Cette cession s'inscrit dans une stratégie de diversification de l'actionnariat, HLD ayant réduit sa participation à 46 % en janvier 2025. La diversification de l'actionnariat permet à Exosens d'attirer de nouveaux investisseurs, renforçant ainsi sa base financière pour soutenir ses projets futurs.
- **Consolidation de la position de leader** : Cette opération renforce la position d'Exosens en tant que leader mondial dans son secteur, lui offrant les ressources nécessaires pour poursuivre son développement et son innovation.



Fabriq lève 22 M€ pour digitaliser l'industrie à l'international

Fabriq, startup SaaS dédiée à l'optimisation industrielle, a levé 22 millions d'euros auprès du fonds de growth equity **Expedition Capital** et de son investisseur historique **OSS Ventures**. Cette opération hybride, entre capital-risque et capital-croissance, permettra à Fabriq de **renforcer son produit et d'accélérer son expansion aux États-Unis**. Rentable depuis 2024, l'entreprise mise sur un développement structuré sans basculer dans une logique d'hypercroissance.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 22 M€
- **Clients** : +600 sites industriels dans 43 pays
- **Références** : Safran, Airbus, Renault, LVMH, Merck
- **Effectif** : 100 salariés (objectif 200 d'ici deux ans)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Expansion stratégique aux États-Unis** : Les USA sont déjà le 2e marché de Fabriq après la France. L'ouverture d'un bureau à Boston et les recrutements associés marquent un virage décisif dans sa stratégie go-to-market.
- **Rentabilité et maîtrise des coûts comme ligne directrice** : L'entreprise prévoit un retour à l'équilibre vers 2027–2028, malgré ses ambitions de croissance. Une partie de la levée sert de matelas de sécurité pour encadrer le risque US.
- **Un soutien d'investisseurs alignés** : OSS Ventures, son investisseur historique, reste impliqué. Expedition Capital, spécialisé dans les sociétés bootstrappées à potentiel international, apporte une expertise stratégique sans bouleverser l'équilibre.



Ardian prend le contrôle total de deux parcs éoliens en Espagne

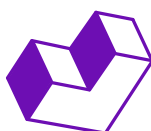
Ardian, via son fonds Clean Energy Evergreen Fund (ACEEF), a annoncé l'acquisition de la totalité du capital de **deux parcs éoliens en Espagne**, en rachetant la participation restante de **Mutua Madrileña**. Cette opération renforce la stratégie d'Ardian dans les énergies renouvelables en Europe.

Quelques données clés :

- **Actifs concernés** : Deux parcs éoliens opérationnels en Espagne
- **Opération** : Rachat des parts restantes détenues par Mutua Madrileña
- **Secteur** : Énergies renouvelables (éolien)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Contrôle total des actifs** : Ardian devient l'unique propriétaire, ce qui lui permet d'optimiser la gestion et la valorisation des parcs éoliens.
- **Renforcement de la stratégie verte** : Cette opération s'inscrit dans l'engagement d'Ardian à accélérer la transition énergétique et à accroître son portefeuille d'actifs renouvelables en Europe.
- **Flexibilité opérationnelle accrue** : Le contrôle intégral offre à Ardian une plus grande liberté pour investir dans l'amélioration, la modernisation ou le développement de ces actifs.
- **Création de valeur à long terme** : En consolidant ces actifs, Ardian vise à générer des revenus stables et à long terme, tout en contribuant aux objectifs climatiques européens.

ARDIANMUTUAMADRILEÑA



**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

