

26/05 - 01/06/2025



Private Equity L'Actu' Hebdo

La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur

Kereis change de dimension avec l'entrée d'Advent à près de 2 Mds€

Bridgepoint entre en négociations exclusives avec **Advent** en vue de la cession de **Kereis**, l'un des leaders européens du courtage en assurance-emprunteur. Cette opération valorise le groupe autour de **2 milliards d'euros** et marque un tournant stratégique pour la société.

Depuis son acquisition en 2020 auprès de **JC Flowers** pour **1,3 Md€**, **Kereis** a connu une forte accélération : doublement de ses revenus, transformation de sa plateforme technologique et diversification réussie vers de nouveaux segments comme la santé, la prévoyance ou les risques d'entreprise.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : ~2,2 Mds€
- **Contrats gérés** : +17 millions
- **Présence** : 7 pays européens
- **Collaborateurs** : 1 700

Pourquoi c'est structurant ?

- **Changement d'échelle** : Après l'échec du premier process de vente en 2023, freiné par un marché du crédit immobilier en berne, cette opération confirme la résilience et l'attractivité du modèle Kereis.
- **Partenaire de long terme** : L'arrivée d'Advent ouvre un nouveau chapitre pour le groupe, avec des moyens renforcés pour poursuivre son expansion européenne.
- **Ambitions élargies** : Kereis entend capitaliser sur cette nouvelle phase pour accélérer sa croissance externe et renforcer son positionnement multi-produit.

Bridgepoint**Kereis**
SOLUTIONS**Advent International**
GLOBAL PRIVATE EQUITY

Eurazeo mise sur le GovTech avec l'acquisition majoritaire de 3P en Belgique

Eurazeo entre en négociations exclusives pour acquérir une participation majoritaire dans 3P, éditeur de logiciels belge spécialisé dans les solutions de gestion des achats publics. Cette opération marque le onzième investissement du fonds Eurazeo PME IV et sa troisième transaction hors de France, illustrant la stratégie du groupe d'accompagner les champions européens du logiciel à fort potentiel de croissance internationale.

Quelques données clés :

- **Pays** : Belgique (avec présence en France)
- **Clients** : +2 000 entités publiques
- **Modèle** : SaaS
- **Secteurs** : Collectivités, hôpitaux, universités, sécurité

Pourquoi c'est structurant ?

- **Positionnement GovTech stratégique** : 3P s'impose comme un acteur clé de la digitalisation des services publics, sur un marché en forte demande de solutions conformes et efficaces.
- **Accélération européenne** : En s'appuyant sur le réseau, les moyens et l'expertise en M&A d'Eurazeo, 3P ambitionne d'accélérer son expansion transfrontalière.
- **Continuité managériale** : Les fondateurs, ainsi que les investisseurs historiques 3d investors et ING, réinvestissent dans l'opération et resteront engagés dans le projet de croissance.

 EURAZEEO

Cerberus renforce sa présence bancaire en Pologne avec l'acquisition de la division retail de Citi

Le fonds américain **Cerberus Capital Management**, via sa filiale polonaise **VeloBank**, a signé un accord pour acquérir les activités de banque de détail de **Citi Handlowy**, marquant une étape majeure dans la consolidation du secteur bancaire polonais.

Quelques données clés :

- **Montant estimé de la transaction** : 1,1 Mds de zlotys (environ 292,5 M\$)
- **Portée de l'acquisition** : services de gestion de patrimoine, banque pour micro-entreprises, cartes de crédit, prêts à la consommation, dépôts, clients de courtage, agences et autres actifs liés aux clients particuliers
- **Effectifs concernés** : environ 1 650 employés de Citi transférés à VeloBank

Pourquoi c'est structurant ?

- **Consolidation stratégique du secteur bancaire polonais** : Cette acquisition permet à VeloBank de renforcer significativement sa position sur le marché polonais, en élargissant sa base de clients et en augmentant sa part de marché dans la banque de détail.
- **Alignement avec la stratégie de recentrage de Citi** : Pour Citigroup, cette vente s'inscrit dans une stratégie globale de désengagement des marchés de détail non stratégiques, afin de se concentrer sur les services bancaires institutionnels.
- **Soutien d'investisseurs institutionnels** : VeloBank bénéficie du soutien financier de Cerberus (80,2%), de la Banque européenne pour la reconstruction et le développement (BERD) et de la Société financière internationale (IFC), chacun détenant 9,9%, renforçant ainsi sa capacité à intégrer et développer les activités acquises.



Mirova injecte 98M€ dans Solveo Energies pour accélérer la transition énergétique en France

Le fonds **Mirova**, affilié de **Natixis Investment Managers**, a mené une levée de fonds de 98 millions d'euros pour le producteur indépendant d'énergies renouvelables **Solveo Energies**. Cette opération vise à soutenir le passage de **Solveo** d'une phase de développement à une phase de mise en service de ses projets, avec pour objectif d'atteindre 800 MW de capacité installée d'ici 2030.

Quelques données clés :

- **Montant levé** : 98 M€
- **Objectif 2030** : 800 MW de capacité installée
- **Investissement total prévu** : environ 875 M€
- **Nombre de sites en exploitation** : +320
- **Technologies ciblées** : solaire au sol et en toiture, éolien, agrivoltaïsme

Pourquoi c'est structurant ?

- **Soutien à un acteur intégré et territorial** : Solveo Energies se distingue par une maîtrise complète de la chaîne de valeur, de la conception à l'exploitation, et un ancrage fort dans les territoires, favorisant l'acceptation locale des projets.
- **Accélération de la transition énergétique française** : Cet investissement contribue aux objectifs nationaux de neutralité carbone, en augmentant significativement la capacité de production d'énergies renouvelables.
- **Renforcement des partenariats industriels** : Solveo a déjà établi des accords de fourniture d'énergie avec des acteurs majeurs comme la SNCF, démontrant sa capacité à répondre aux besoins énergétiques des grandes entreprises.

Vista s'offre Acumatica pour 2 Mds\$: consolidation stratégique dans le cloud ERP

Le fonds américain **Vista Equity Partners** a signé un accord définitif pour acquérir **Acumatica**, éditeur de solutions ERP cloud-native dédiées aux PME et ETI, auprès du fonds suédois **EQT**. Cette opération, valorisée à environ 2 milliards de dollars, marque une étape majeure dans la consolidation du secteur des logiciels d'entreprise.

Quelques données clés :

- **Valorisation estimée** : 2 Mds\$
- **Clients** : plus de 10 000 entreprises dans des secteurs tels que la construction, la distribution, la fabrication, le retail et les services professionnels
- **Modèle de distribution** : 100 % indirect via un réseau mondial de partenaires

Pourquoi c'est structurant ?

- **Positionnement stratégique sur le mid-market ERP** : Acumatica offre une solution cloud-native adaptée aux besoins spécifiques des PME et ETI, un segment en pleine croissance recherchant des alternatives aux solutions lourdes des grands éditeurs.
- **Renforcement de l'écosystème Vista** : Cette acquisition s'inscrit dans la stratégie de Vista de constituer un portefeuille cohérent de solutions logicielles interconnectées, favorisant les synergies entre ses différentes participations.
- **Potentiel d'innovation et d'expansion** : Avec le soutien de Vista, Acumatica prévoit d'accélérer le développement de fonctionnalités basées sur l'IA et d'étendre sa présence sur de nouveaux marchés, consolidant ainsi sa position de leader dans le cloud ERP pour le mid-market.

TPG et Blackstone visent Hologic avec une offre de 16,5 Mds\$: un LBO ambitieux dans la santé

Les fonds de private equity **TPG** et **Blackstone** ont présenté une **offre conjointe** pour acquérir **Hologic, Inc.**, un leader américain des technologies médicales axées sur la santé des femmes, valorisant l'entreprise entre 16,3 et 16,7 milliards de dollars. Cette proposition, bien que récemment rejetée, souligne l'intérêt soutenu du capital-investissement pour les acteurs majeurs du secteur MedTech.

Quelques données clés :

- **Valorisation proposée** : Environ 16,5 Mds\$ (incluant la dette)
- **Prix par action** : 70 à 72 \$, soit une prime d'environ 30 % par rapport au cours précédent de 54,28 \$
- **Cours de l'action après l'annonce** : hausse de plus de 15 %
- **Performance récente** : baisse de 24 % du cours de l'action depuis le début de l'année, en raison de tarifs douaniers et d'une demande en déclin

Pourquoi c'est structurant ?

- **Un des plus grands LBO de l'année** : Si elle aboutit, cette opération serait l'un des plus importants leveraged buyouts de 2025, illustrant la capacité des fonds à mobiliser des capitaux significatifs malgré un contexte macroéconomique incertain.
- **Ciblage stratégique dans le MedTech** : Hologic, avec sa position dominante dans les diagnostics pour la santé des femmes, représente une opportunité attrayante pour les investisseurs cherchant à capitaliser sur des segments spécialisés et résilients du secteur de la santé.
- **Potentiel de revalorisation post-privatisation** : La privatisation permettrait à Hologic de se restructurer à l'abri des pressions des marchés publics, offrant la possibilité d'optimiser les opérations et de réaliser des gains significatifs lors d'une éventuelle revente ou réintroduction en bourse.





**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

