

19/05 - 25/05/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Sterimed passe à la vitesse supérieure avec un LBO structurant à 650 M€

Sterimed, le leader mondial de l'emballage médical, engage une nouvelle phase de développement à travers un **LBO** valorisant l'entreprise entre **600 et 650 millions d'euros**. Ce nouveau montage fait entrer **IK Partners** à son capital, aux côtés de **Sagard**, investisseur historique, et d'un consortium d'investisseurs dirigé par le management.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : 600–650 M€
- **CA 2024** : 300 M€
- **Collaborateurs** : 1 500
- 50% de l'actionnariat détenu par le management

Pourquoi c'est structurant ?

- **Alignement capitalistique fort** : Avec 42 % du capital détenus par le management et ses partenaires, Sterimed renforce son autonomie stratégique et son alignement entre dirigeants, salariés et investisseurs.
- **Renforcement des moyens financiers** : L'arrivée d'IK Partners aux côtés de Sagard apporte des ressources supplémentaires pour soutenir une croissance organique et externe ambitieuse.
- **Accélération ciblée** : L'opération vise à capter la croissance du marché américain, à se diversifier dans la pharmacie et à développer des services à plus forte valeur ajoutée, comme le contract packing.

IK Partners



Nutrisens change de dimension avec un LBO à plus de 700 M€

Nutrisens, spécialiste français de la nutrition clinique, entame une nouvelle phase de son développement avec l'entrée de **Cinven** à son capital, en lieu et place de **Sagard**. Ce LBO, valorisant l'entreprise à plus de **700 millions d'euros**, s'inscrit parmi les opérations les plus emblématiques de l'année dans le secteur de la santé mid-cap.

Quelques données clés :

- **EBITDA 2024** : ~40 M€
- **Multiples** : 16–17x l'EBITDA
- **Collaborateurs** : 750 salariés
- 8 acquisitions depuis 2020, dont Prodiet (Brésil, 40 M€ de CA)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Changement d'échelle** : Cette opération marque le passage de Nutrisens dans une nouvelle catégorie d'acteurs, en consolidant son positionnement entre les géants du secteur (Abbott, Danone) et les PME locales.
- **Feuille de route claire** : Cinven vise un doublement de taille à horizon 5 ans, via des acquisitions ciblées et une expansion en Europe et en Amérique latine.
- **Accélération de l'innovation** : Le renforcement des capacités R&D permettra à Nutrisens d'élargir sa gamme de produits à visée thérapeutique, dans un marché en forte demande.

 Nutrisens* Cinven

Tikehau Capital réalise un LBO sur Grupo EYSA et propulse la mobilité intelligente vers la décarbonation

Tikehau Capital rachète **Grupo EYSA**, leader espagnol des solutions de mobilité intelligente et durable, à **H.I.G. Capital**. Cette opération s'inscrit dans la **stratégie phare** de private equity de Tikehau **dédiée à la décarbonation**, avec l'ambition de faire d'EYSA une plateforme mondiale incontournable de la mobilité urbaine et interurbaine.

Fondée en 1975 à Madrid, EYSA digitalise et décarbone les infrastructures de transport grâce à l'IA et des solutions innovantes. Présente dans plus de 30 pays, l'entreprise accompagne plus de 235 villes et institutions majeures dans la modernisation et la décarbonation de leurs réseaux de mobilité.

Quelques données clés :

- **CA 2024** : >200 M€
- **EBITDA 2024** : ~50 M€ (doublement de l'EBITDA en 2 ans)
- **5 acquisitions stratégiques** réalisées depuis 2022

Pourquoi c'est structurant ?

- **Croissance internationale** : Tikehau Capital accélère l'expansion mondiale d'EYSA et consolide son statut de champion mondial de la mobilité intelligente.
- **Innovation bas carbone** : L'investissement vise à soutenir les solutions bas carbone, l'électrification des infrastructures et l'amélioration de l'efficacité énergétique. EYSA a récemment lancé de nouveaux services intégrant l'IA et la durabilité, renforçant ainsi sa proposition de valeur.
- **Management engagé** : L'équipe dirigeante reste aux commandes pour piloter cette nouvelle étape, forte d'une expérience éprouvée dans la transformation et l'intégration d'acquisitions ciblées.
- **Impact sociétal et environnemental majeur** : EYSA joue un rôle clé dans la réduction des émissions urbaines à l'heure où 55% de la population mondiale vit en milieu urbain (70 % d'ici 2050).



Apax Partners s'empare de l'activité Treasury & Capital Markets de Finastra pour 2 Mds\$

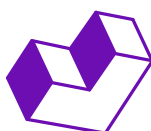
Finastra, l'un des leaders mondiaux des logiciels financiers, cède son activité **Treasury & Capital Markets (TCM)** à **Apax Partners**, valorisant l'ensemble autour de 2 milliards de dollars. Cette opération marque l'un des plus gros carve-out européens de l'année dans la fintech, et ouvre une nouvelle page pour TCM, qui deviendra une entité indépendante sous une nouvelle marque.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : ~2 Mds\$
- **Clients** : +340 institutions financières
- **Produits phares** : Kondor, Summit, Opics
- **TCM** : Leader mondial des solutions front-to-back pour la gestion du risque, la conformité et les opérations de marchés.

Pourquoi c'est structurant ?

- **Finastra se recentre sur son cœur de métier** : Cette cession va permettre à Finastra de réallouer ses ressources à ses activités stratégiques et d'accélérer sa transformation cloud.
- **TCM prend son envol** : Sous l'impulsion d'Apax, TCM va pouvoir investir massivement dans l'innovation, renforcer son offre cloud et accélérer sa croissance internationale.
- **Un signal fort pour la fintech européenne** : Ce carve-out illustre le regain d'intérêt des fonds pour les actifs logiciels B2B à forte récurrence, dans un contexte de digitalisation accélérée des marchés financiers.



Ardian réalise un LBO majoritaire sur MasterGrid pour près de 220 M€

Ardian, l'un des leaders mondiaux du private equity, annonce la signature d'un accord exclusif pour acquérir une participation majoritaire dans **MasterGrid** aux côtés de l'équipe de management. Basée à Grenoble, **MasterGrid** est un acteur de référence dans la maintenance et la fabrication d'équipements pour les infrastructures électriques critiques, notamment sur le segment très technique de la haute tension

Quelques données clés :

- **Historique** : Ancienne entité de Siemens, carve-out réalisé par Andera Partners en 2019.
- **Croissance internationale** : Présence dans 11 nouveaux pays depuis 2020, via croissance organique et 7 acquisitions externes.
- **3 segments d'activité** : Équipements et services propriétaires, services sur équipements tiers, ingénierie & solutions.

Pourquoi c'est structurant ?

- **Croissance internationale** : Ardian va soutenir MasterGrid dans l'expansion de son empreinte, notamment en Europe et au Moyen-Orient.
- **Positionnement clé sur la transition énergétique** : MasterGrid bénéficie de mégatendances porteuses comme la transition vers l'énergie décarbonée, modernisation des réseaux, et besoins croissants en électricité.
- **Management fortement impliqué** : Les fondateurs et salariés réinvestissent significativement aux côtés d'Ardian, assurant un alignement stratégique fort pour la prochaine étape de développement.

ARDIANMasterGrid
AlwaysOn