

05/05 - 11/05/2025



**CAPITAL
INITIATION**

Private Equity L'Actu' Hebdo

**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

Astorg acquiert une participation majoritaire dans Solabia Group auprès de TA Associates

Solabia, acteur majeur des ingrédients actifs naturels pour la cosmétique, la santé, la nutrition et les tests cliniques, accueille **Astorg** comme nouvel investisseur de référence, aux côtés de **TA Associates** et de l'équipe dirigeante. Cette opération stratégique vise à soutenir l'expansion internationale du groupe et à renforcer sa feuille de route en matière d'innovation. **Evercore** a conseillé **Astorg** à l'achat et **Bank of America** a conseillé **TA Associates** à la vente.

Quelques données clés :

- **Valorisation** : ~20x l'EBITDA
- **EBITDA 2024** : 60M€
- **900+ employés**
- **11 sites industriels**

Pourquoi c'est structurant ?

- **Un virage international** : implantation renforcée aux États-Unis et en Asie, dans un contexte de demande explosive pour les ingrédients naturels.
- **Une plateforme industrielle unique** : maîtrise intégrée de la fermentation, de la chimie verte et de l'extraction végétale sur 11 sites. Peu d'acteurs cumulent autant de profondeur technologique et de scalabilité. Solabia reste indépendant dans un secteur en tension.
- **Un pari sur la naturalité scientifique** : Le duo Astorg-TA mise sur la convergence entre santé, nutrition et beauté, dopée par les exigences clean label. Solabia est au carrefour de ces marchés, avec des ingrédients critiques pour les formules clients. Positionnement défensif sur une verticale jugée stratégique en Europe.

astorg.

EVERCORE

BANK OF AMERICA  TA ASSOCIATES

Apera Private Debt Fund III dépasse son objectif de levée

Apera Asset Management continue de croître à un rythme soutenu. Le gestionnaire paneuropéen, spécialisé dans la dette privée, a levé **2,9 milliards d'euros** pour son fonds **Apera Private Debt Fund III**, dépassant ainsi son hard cap initial. Ce montant inclut du levier ainsi que des véhicules associés au fonds principal, permettant à la société de gestion d'atteindre **4 milliards d'euros d'encours** et d'élargir considérablement son champ d'action. À titre de comparaison, son précédent fonds d'unitranche avait levé **1,3 milliard d'euros** en **2022**.

La levée de fonds a été principalement réalisée auprès d'institutionnels **européens**, y compris d'importants investisseurs **français**, avec également quelques souscripteurs **américains et asiatiques**. Le gérant est également capable de structurer des **tranches PIK** ou d'injecter du capital pour répondre aux besoins spécifiques des participations.

Quelques données clés :

- **Taille du véhicule** : 2,9 Mds€
- **Entreprises ciblées** : 10-15 M€ d'EBITDA
- **Tickets** : 100-150 M€



Briconord réaménage son capital pour une nouvelle phase de croissance

Briconord, concepteur et distributeur de produits d'aménagement et de quincaillerie, a finalisé un **quatrième LBO**, marquant une nouvelle étape dans sa stratégie de croissance.

Cette opération, valorisant le groupe **entre 100 et 125 millions d'euros**, voit l'entrée d'**Oddo BHF** comme premier actionnaire, accompagné d'Initiative & Finance, BNP Paribas Développement et Bpifrance.

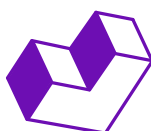


Quelques données clés :

- **Valorisation** : Entre 100 et 125 M€
- **Chiffre d'affaires** : 140 M€
- **Recettes à l'international** : 30 %

Pourquoi c'est structurant ?

- **Nouveaux investisseurs** : Entrée d'Oddo BHF, BNP Paribas Développement et Bpifrance, renforçant le soutien financier.
- **Stratégie de croissance externe** : Poursuite des acquisitions pour accélérer l'expansion internationale.
- **Diversification des produits** : Renforcement de l'offre avec des solutions innovantes pour le marché du bricolage.



Soluxan entame une nouvelle dynamique avec un OBO primaire

Soluxan, une entreprise de services numériques lyonnaise, a finalisé un **OBO primaire**, accueillant **Société Générale Capital Partenaires (SGCP)** comme nouvel actionnaire minoritaire.

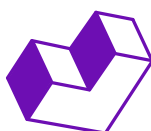
Cette opération permet à **Clément Didier** de devenir président majoritaire, tandis que Romain Jacon, co-fondateur, se retire des fonctions opérationnelles, dans l'objectif d'accélérer la croissance externe.

Quelques données clés :

- **Chiffre d'affaires** : 20 M€
- **Effectif** : Plus de 200 salariés
- **Objectif de croissance** : Nouvelles agences (Lille, Nantes et Paris)

Pourquoi c'est structurant ?

- **Nouvel investisseur** : Entrée de SGCP en minoritaire, apportant un soutien financier et stratégique.
- **Transition de leadership** : Clément Didier devient président majoritaire, permettant une nouvelle dynamique de gestion.
- **Expansion géographique** : Ouverture de nouvelles agences pour renforcer la présence nationale.





**La communauté pour découvrir
le Private Equity de l'intérieur**

